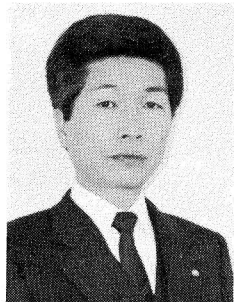


isshin group

NO.5

発行日 昭和63年1月1日
発行所 一心グループ会
福山市神村町5330-1
TEL (0849) 34-1723
印刷所 崎谷印刷



新春 スタンスチェック

会長 真田惣行

新年おめでとうございます。

私達、一心グループの大半を占める電話工事業者にとって、昨年は近年にない工事量の増加で大変有難い一年間を過ごさせて頂きました。グループを挙げて関係各位に深謝の念を抱きたいと思ひます。又、グループ内の(株)ホームや(有)大蔵屋も具体的に浸透しつつある朗報も喜ばしい限りです。

昨年の“団結元年”が“団結二年”に入りました。これを本年も忘れる事なく前進しなければなりません。そして、今年も昨年並みの電話工事量があるやに聞いていますが、更にお得意様のニーズに確実にお答えする為に応分の緊張感を全員が持つべきです。

さて、私達は電話工事、ギフト販売、建築設計施工、機械研磨、加工等の作業を通じて利益を追求し、引いては社会に貢献せんとする企業集団です。この為に、暗中模策の中で方針決定や諸施策に心血を注いで来ましたし、今後もその努力を継承する覚悟です。又それは失敗、反省、是正の繰り返し作業でもあります。

ともあれ、曲がりなりにもその作業のリズムを掴みかけたと思える様になってきた昨今ですが、ここで私は疑問にぶつかっています。それはその作業の質と量、そしてスピードです。いかなる方針や、諸施策も先ず良質の問題提起があってこそです。良質の問題提起がたくさんあればある程、目的達成に近づく可能性が高い事は言うまでもありません。そして、それを少しでも早く適切(これが難しいのですが)な方針や施策決定に結びつける事です。

何故早くしなければならないかは、マスコミによって種々明らかな様に今後の日本列島は、過去に例を見ない程めまぐるしく変革するだろうと思われ、私達グループだけ例外という事は考えられないからです。

それでは、前述の良質で豊富な問題提起はどうすべきでしょうか?それは、この問題に私達幹部だけでなく皆さんにも参画してもらおうという事です。とは言うものの、一日中現場で働いている皆さんに幹部と一緒に種々雑多な問題を提起し、立案するという事は物理的にも不可能です。しかし、この種の習慣を身につける事は、各自の環境下でそれぞれ可能だと言いたいのです。

そこで皆さんに、新年の宿題を差し上げます。

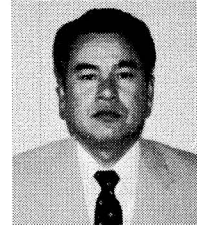
皆さんは、過去、現在、未来を通して、自分や家族にとって会社とは何であるのかという問題提起をし、明確な答えを出して下さい。それがどんな答えであろうと、それはそれなりにその人の哲学です。それがノーマルか、アブノーマルかは眼前の自分の所属する会社の有姿が答えてくれています。そして各自の答えも失敗、反省、是正の繰り返しの中でより有意義なものに変化するでしょう。とりも直さず、この姿勢こそが良質で豊富な問題提起につながり習慣化する事によって、立案のスピード化に発展、更に企業の本質である利益追求の基となります。

現時点は、その字句の通りあくまでも“点”に過ぎません。しかし、各会社や皆さんの将来は永遠に線なのです。

現状に甘える程、その先やもっと遠方はかすんで見えなくなります。

幹部はもとより、全員でそれぞれのスタンスチェックから輝かしい新年のスタートを切ろうではありませんか。

謹賀新年



一心通信建設(株) 社長 田中 邑志

皆さん、明けましてお目出とうございます。

皆さん方は、家族団欒で良いお正月を迎えられたことと思います。

新年に当りまして昨年の反省、そして今年度の気構え又、目標について述べたいと思います。

NTTが民営になり約3年になります。当初は相当工事量も減少致しましたが、昨年は内需拡大、第2電々の進出により設備の整備などで工事量も大変増大し、我社も創業以来の増収増益と成り大変喜ばしい一年でございました。

これも社員及び協力業者の皆様方の日頃の努力があればこそと思うのでございます。又、昨年は年頭に当りまして皆様方に62年度目標6億6千万は必ず達成させようと思つた訳でございすが、皆様方の努力により7億6千万を施工する事が出来ました。これも役員、社員、協力業社全員が一丸となって目標に向かって努力した結果だと深く感謝致しております。

この喜ばしい状況の中に私自身一抹の不安を感じる場所があります。それは、直営社員の出来高が1万7千6百万でございすが、今一度検討する必要があるのではないでしようか。

皆さん、能率、効率とは何でしようか。能率とは「一定の時間に出来る仕事の割合」、効率とは「得られた成果に対して費やした労力の割合」

皆さんは一日を一生懸命働いていることと思います。しかし、能率、効率が上がらない場合があります。技術不足、ムダな働き、ヤル気、施工方法、この4点に問題があれば能率にしても上がる訳がありません。技術不足の人は先輩に指導を受け、班長はムダな働きをしている者がいないか、ヤル気のない者がいないか、適格に見極め指導してほしいのです。施工方法は、班自体で一日の目標を立て、その目標を達成すべく全員で努力すれば必ず良い結果が生まれるものと確信します。右に今年度の目標額を設定致しました。

工事高の推移と新年度の目標 (単位 百万円)

部門別	年度別	60年度	61年度	62年度	63年度目標高
総 工 事 高		591	579	757	856
電 話 工 事		371	384	579	660
広 島 建 設		268	336	528	月額 5,500万円
そ の 他		103	48	51	1日1人当り2.2万円
電 気 工 事		152	133	135	144
中国電気工事		141	119	132	月額 1,200万円
そ の 他		11	14	3	1人1日当り2.7万円
鉄 道 工 事		31	44	32	36
J R		27	41	29	月額 300万円
そ の 他		4	3	3	1人1日当り2.2万円
三菱重工その他		37	18	11	16
					月額 130万円 1人1日当り2.2万円

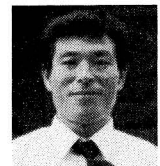
※会計年度十月一日〜翌九月三十日

この一年間、どうか目標に向かって前進して頂きたいと思うのです。目標達成の暁には、皆様全員に何かの形で還元したいと考えております。

又安全面でございますが、昨年も一件の労災事故が発生致しました。昭和59年の牧平社員の事故も、未だ療養中でございます。一度事故を起こすと、自分自身はもちろんのこと、家族の方も大変な苦勞でございます。その点を十分に認識されまして、今年度は一件の事故も起こさない様に頑張ろうではありませんか。

//昭和63年度目標、8億5千6百万、必ず達成しよう!!

“抱負”



主任長 児玉 武 男

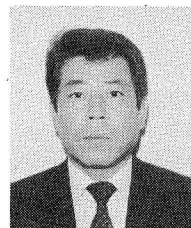
明けましておめでとうございます。本年も宜しくお願いします。私は、昭和45年に一心通信へ入社して、今年で18年目になります。入社当時、わずか15名位の規模でした。

それが現在では順調に業績を伸ばして、会員会社7社、準会員会社5社、計12社のグループ会社になりました。又、昨年は、本社の年商が7億6千万になり、前年より31%増という良い結果を残すことが出来ました。沖縄への親睦旅行も、社員、協力業者、グループ各社の皆さんと行くことが出来、楽しい思い出を作ることが出来ました。

今年も仕事量は十分あると聞いております。全員やる気で目標を突破したいと思います。“戦時は平時、平時は戦時”と申します。今年こそ原点に帰り、自力を付ける昇龍の一年としたいと思います。

新年の抱負

東広通信(株) 社長 高山 勝彦



新年あけましておめでとうございます。

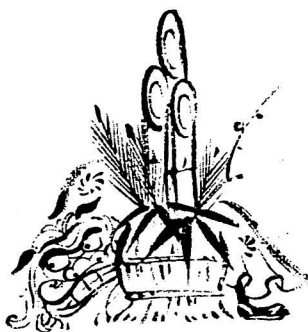
皆様に於かれましては、希望に満ちた“辰年”を迎えられた事と心よりお慶び申し上げます。

さて、旧年は我社にとりまして NTTの多量なる工事の発注で多忙を極め、引き続き今年も、多忙なる年となりそうです。誠にありがたい事ではありますが、稼働体制の不足等で利益を上げるチャンスがありながら、今一步と、はがゆい気持ちでいっぱいです。

このような現状ではありますが、指をくわえて眺めていては、打開策は生まれてきません。社員一丸となって、現有勢力の技術力アップ、チーム力のアップ、グループ各社への支援等、一つ一つ問題点と取り組み、その都度、乗り越えて行くつもりです。

特に我社では、“接続班の充実”は数年来の課題として大きく立ちふさがっておりますので、今年はこの課題と正面から取り組む覚悟しております。石井専務以下、全力をあげておりますが、一心通信をはじめ、グループ各社のご指導とご支援を仰ぎながら、“接続班の充実”に向けて努力する所存です。

最後に「一心グループ」の将来への展望について一言所感を述べさせて頂きたいと思えます。「一心グループ」とは、いうまでもなく、グループ各社からなる、「企業の運命共同体」と私自身は理解していますが、“昨年迄はどうであったか?今年はどうなるのか?”幸い真田会長の強いリーダーシップのもとで、すべての問題を乗り越えてゆく体制はできつつあるように思いますが、各社が持つ「弱点」を補完しあいつつ、さらに大きな伸展を望む、というところまでは今一步、という感じが否めません。



各社の相互理解、相互支援、が絶対必要であると思えます、中でも、特に人事交流は「できるところからやる」必要があるように思われます。伸びやかなでいるポスト、弱点である職種など必ず各社は課題を抱えていると思えます。資金的でこいれは最終的なものですが、まず、可能な限りの人事交流、具体的にいえば、期間を定めての「出向」などもその一例といえましょう。グループ各社で、真剣に検討してみる課題ではないでしょうか?

グループの将来を考える時、各社の歩みが速度こそ違っても、確実に一步一步前進するために、今のままでよいのでしょうか?

皆さん、新年にあたって、「自分自身」、「会社」、「一心グループ」の将来について、初心にかえり見つめなおすことからはじめようではありませんか。

タイル工事・住宅機器販売
三栄建材有限会社

福山市引野町5512-11
電話 (0849) 43-2181

各種瓦施工・販売
日本瓦・石州瓦・三州瓦・四国瓦
滝安セメント

府中市目崎町174-1
電話(0847)41-2741 FAX 43-5630



“今年こそは”

日王通信建設(株) 社長 辻 治夫



みなさま、あけましておめでとうございます。

我が一心グループの各社も昨年は、近來にない受注に浴し売上高も急成長をして喜ばしい限りです。本年もこの延長にあると思われるので、尚一層頑張りたいと思います。

さて、今回は仕事を離れてプライベートの話を書いて頂きたいと思います。

私には2人の息子がおりまして、長男は現在高校2年、次男は中学2年です。長男が中学に入学しまして野球部を席をおいた関係で、そのクラブの世話をしてくれて今年で5年目となります。子供達が伸び伸びと活動できる様に陰ながら父兄で援助してやろうというのが趣旨で、落合中学校野球部保護者連絡会と命名しています。

会則も何条かあるのですが、つまるところ他校に試合に行くのにマイカーを提供するというのが主な役割りです。

中学の野球も永年応援していると、高校やプロにないおもしろさがあります。

ルールは7回、もしくは90分で終了とし5点差でコールドとなります。一試合で安打が両軍合わせて5本以下というのが殆んどで、得点は監督の采配にて奪うのが多い様です。バンド、盗塁をからまして相手の四球や失策をさそい、スクイズで点を取るというパターンです。延長の場合は、前の回で完了した次打者から無条件で塁に出て、無死満塁の状態攻撃を再開します。この時のスリリングな雰囲気は形容のしようがありません。守る側は、100%スクイズを想定して一塁手と三塁手は投手の両横で守るのですが、強攻すると得てして内野飛球となるのが多いですがクリーンヒットが出た時の壮快感は、また格別のものです。

広島市の中でも本校は10指に入る強豪でして、シーズンに入ると練習試合が絶えません。春の新人戦に始まり、夏の選手権へと突入します。予選を勝ち抜き、

各市より2校が県大会に、更に2校が中国大会へと進出して勝ち抜いた2校が全国大会に出場の権利を獲得します。会場は持ち廻り制で、昨年は中国大会が鳥取県で全国大会が千葉県で開催されました。

本校は過去、中国大会が2回ありましたが全国大会は1度もないので“今年こそは”と先生(監督)に期待をしています。先生は、尾商の出身でカープの山崎や小川と同年令です。カープに期待できない今年は、是非とも本校を全国大会に出場させるのが夢です。

機会がありましたら応援の程よろしくお願ひします。

以上

各種自動車・販売・修理
大成火災海上保険代理店

宮崎モーターズ

代表者 宮崎 泰信

広島市西区観音新町1丁目4-31 電話(082)293-9311

造園設計・施工

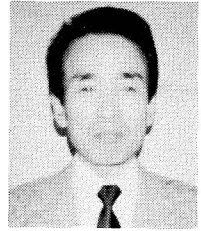
三 和 石 材

代表者 丸山 重毅

〒729-66 広島県双三郡三和町羽出庭 電話(082452)2064

掘り興し元年

大蔵屋 社長 本多 憲



一心グループの皆様、新年あけましておめでとうございます。昨年は大蔵屋に対して多大なるご協力を頂きまして有難うございました。心より厚くお礼申し上げます。最近になって内需拡大政策の具体化とともにようやく市況も好転し増収、増益の産業、企業も増えてきております。構造不況の典型のように言われています鉄鋼業も、鉄の論理から時代の論理へ……激しく経営環境の変化するなど、その本業を再構築しつつあります。操短の徹底から、品不足の現象が鉄に現われたり建築、建築資材の値上がりがあったり、一時的な現象かどうかわかりませんが、好転してきました。ギフト業界もご多分にもれず、売上げの伸び悩みが続きましたが、見通しとしては少し明るさが見えてきたようにうかがえます。さて、私共大蔵屋も皆様のご支援のおかげで除々に売上げが伸びてきましたが、もう一步と言えるところでしょうか。しかし、掘り興せばかなりの潜在的市場があるように思います。今年“掘り興し元年”というテーマでいろいろの新しいことにチャレンジし、市場拡大を図る所存でございます。これからの経営姿勢も“改革と創造”の連続ではないでしょうか…。

本年も大蔵屋をお引立下さいますよう心よりお願い申し上げます。



一心グループ会主催ボーリング大会!



日時 2月21日(日)午前10時(集合9時40分)

場所 キャッスルボール福山
(福山市東深津2号線沿 TEL 24-0200)

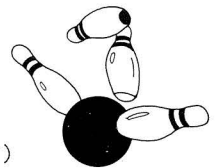
会費 1,500円(ゲーム代、賞品代含)


賞品 3ゲームトータルで順位決定(全員賞品有)

ご家族お揃いで参加して下さい。

尚、会場準備の都合上、申し込みは2月10日正午までに大蔵屋まで

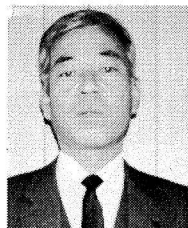
TEL51-8200 担当 牛尾



 **出光** ゆとりある運転のお手伝い
松永瓦斯株式会社
本社/福山市今津町4丁目73番地 電話(0849)34-5121(代)
松永東給油所 (松永) 33-5123
松永西給油所 (松永) 34-5121
伊勢ヶ丘給油所 (福山) 43-2233
手城給油所 (福山) 21-1747
L P ガス販売所 (松永) 33-5121
L P ガス充填所 (福山) 55-0330

コンクリートラフ・コンクリート根加
バイコン製品・その他各種コンクリート
関西コンクリート工業株式会社
〒734 広島市南区宇品東7丁目10番10号
電話 広島251-(代表)0121~3
第二工場 豊田郡本郷町南方 電話本郷2501

新年のご挨拶



ホーム(株) 社長 角田 泰宏

一心グループの皆様、新年あけましておめでとうございます。

昨年もグループの皆様には大変御世話になり又、仕事の方もいろいろ御世話頂きまして心よりお礼申し上げます。

昨年も三十棟あまりの建築を手掛け完成させてまいりました。木造建築はお客様にいかに信用して頂くかです、なにも出来ない建物を契約書を交わして買って頂くからです。

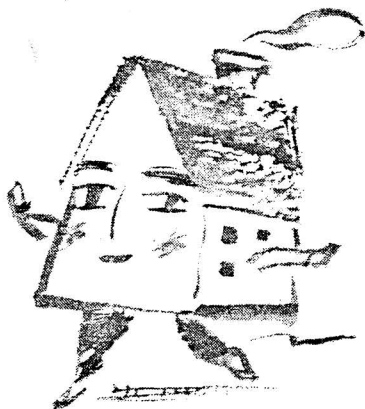
その為にもいかに安い金額で良い材料を仕様し完成させてお客様に引渡しできるかです。

地松等は立木を購入し製材をしています。

桧の柱や造作材は 野(奈良県)勝山(岡山県)に買出しに行きます。他に仕様される製品につきましてもメーカーと交渉して安く購入しております。必ずお客様の御予算に合せ、満足のいける建物がお渡しできます事と自信をもっております。今年の三月頃には新工場も完成し使用出来る様になりますと今以上に能率アップでき昨年よりも一棟でも多くの仕事を完成させて行きたいと思えます。

今年も一人一人が“やる気”を持って相手の立場にたつて物の見方、考え方、言葉使い一つ一つに気をくばって行く事が目標達成につながる様になるものと思えます。また今年も“お客様に満足して頂く家造り”をモットーにさらに愛されるホーム目指し社員一同心を一つにして頑張ろうと思っています。昨年同様、本年もどうぞよろしくお願いいたします。

最後になりましたがグループの皆様方にとって今年も最良の年である様にお祈り申し上げます。新年のあいさつとさせていただきます。



お父さんの会社

千年小学校6年 角田久美子

私のお父さんの会社は、建築会社です。会社には、いろんな人が、働いていて、やさしい人ばかりです。

お父さんとお母さんはいっしょの所で働いていて、お父さんの方は、毎日、毎日がんばっています。もちろんお母さんも、いっしょうけんめい、私達のためにがんばって働いてくれています。

今ある、会社は、そとから見たらとっても古いのに、中は、とってもかたずけてあってきれいです。

家を建てるなら、ぜったいホーム株式会社しかありません。他の建築会社が、家を作るより、ホーム株式会社の方が、安いし、家はきれいに、こった作り方をするし人に親切だし、ぜったい、家を建てるなら、ここしかないと思います。だから、よろしくお願ひします。

私のお父さんは社長だから、大工さんとかに、しじをしったりしています。だから、社長はらくをしているといたりしている人がいるけど、そんなことはぜったいにありません。私のお父さんは、いままで、苦労してきて社長になったのです。社長になっても、らくなことは、ぜったいにないと思ひます。

社長がいちばん、働かなければならない人だと思ひます。だから、私は、お父さんや、お母さんをみならって、りっぱな大人になっていこうと思ひます。お父さんの、会社は、これから、ずっともうかってほしいです。そのためにはホーム株式会社が出来るような仕事を、あげてほしいです。子供の私がこんなことをいうのはなまいきだと思われるかもしれませんが、とにかく、ホーム株式会社をよろしくおねがいします。

三井生命保険相互会社

 株式会社 阿藻珍味



迎春

一心エンジニアリング(有)

工場長 奥 俊夫

明けましておめでとうございます。皆様には、希望に満ちた新年を迎えられたこととお慶び申し上げます。
一心グループとして、一年の月日が過ぎました。昨年は、鉄工業界も低迷続きで日の目を見ることなく大変厳しい経営を迫られましたが、後半から内需拡大の効果で受注が増加傾向となり、僅かに明るい兆しが見えてきました。本年もこの基調が続く様、願いたいのですが、「景気拡大は減速傾向を示し年度末に向けて若干足取りは重くなる」等の話を聞くとまだまだ厳しい道のりは続くようです。

一心エンジニアリングとしても、今までは研磨専門の仕事だけでしたが、今年度からは新しいNCフライス盤も導入しましたので、機械加工から研磨仕上まで一括して加工出来る工場として、従業員一同頑張りたいと思います。

一心グループ・ニューフェイス



会社概要

名称	大保電気通信 有限会社
所在地	広島市中区昭和町5-23
資本金	300万円
役員	代表取締役 大保 正信
創業	昭和35年4月1日
営業品目	通信工事一般設計、施工、販売

座右の銘

いまやらねば いつてきる
わしがやらねば だれかやる

この業界に生き残るには

代表取締役 大保 正信



通信工事に従事いたしまして早くも28年を迎えようとして居ります。思えば、我が社創設当時は電々公社の傘下で、電話施設(一家に一台)の為、日夜をついて社員一貫となって今日迄つっ走って来ました。近年皆様もご存じの通り、NTT民営化に伴い、今迄の様な広建依存度の高い体制を改め、電話施設工事重視から脱皮し、電話器機の販売は云うに及ばず、マツダ、中国電力等にも進出いたして居ります。

世界情勢も混沌としている現在、社員一同創意工夫を積み重ね生き残りをかけて明日へ飛躍したいと望んでおります。現在は、一心グループのお力を享受いたして居りますが、ゆくゆくは微力乍らお役に立てる様尽力いたして行く覚悟でございます。今後共、皆様のご指導、ご鞭撻の程よろしくお願い申し上げます。

会社所在地迄の交通概要

広島駅よりタクシーにて約7分

八丁堀よりバスにて約5分(竹屋町下車)

第一インでゴールイン
 ■ご宿泊・大小パーティ・各種ご宴会・
 会議・展示会にもご利用下さい。
 東京第一ホテルチェーン

氷 第一イン福山
 〒720 福山市光南町1-5-5

☎(0849) **31-3310**(代表)・**31-5833**(宴会部直通)

スランアート松永
 各種看板製作 広告デザイン 各種テント
 福山市松永町57の32 ☎(0849)34-2614



プロフィール その 5

中国電気工事(株) 福山営業所長

新玉章

福岡県出身

昭和7年10月30月生まれ(55才)

趣味 レコード鑑賞

家族 妻、一男二女

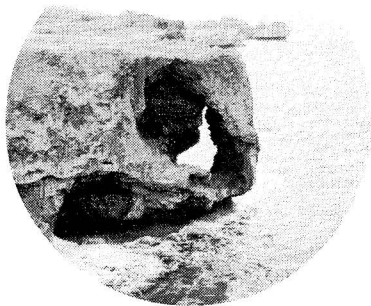
職場における健康保持



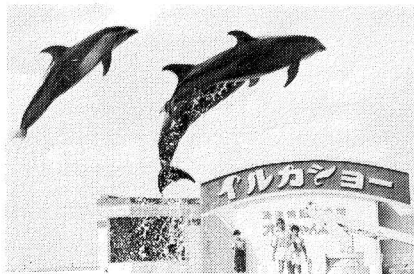
今迄一度も大病をしたことがないのが自慢ではないが、誇りに思っていた。ところが、先日約40日ほど会社を休んだ。胆石症ということで胆のうの手術をしたからである。つくづく健康の有難さを感じいった次第である。

会社の従業員には、たえず次のことを話して健康保持を徹底するよう努力している。

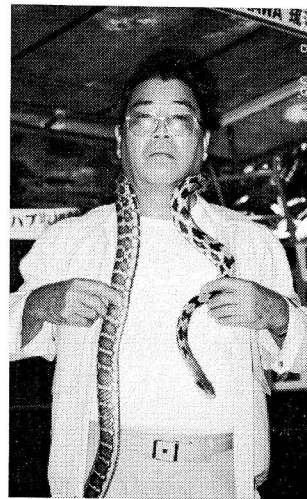
1. 仕事はダラダラした気分ではなく、シャキッとした気持ちでやること。
2. その日の事は必ずその日にかたをつけて、万うまくいかなくてもクヨクヨしないこと。
3. 何か病気の症状がでかかったら、早めに手をうつこと。



4 断崖



5 “オキちゃん”ジャンプ



3 蛇とたわむれ



那覇
1
2
姫百合の塔

自動車販売修理
ウエオカ自動車工業
 代表者 上岡 浩
 〒720 福山市西神島町259-1 電話(0849)51-3541

総合金物・陶磁器・ガラス製品
浦上金物店
 福山市今津町土手103
 TEL 松永(0849)33-2839

電車架線・電力・信号・通信各種
 鉄道用資材の御用命は
有限会社サクラ電気商会
 TEL 0862-53-1496



かけやルポ

1987 / 9. 27~9. 29

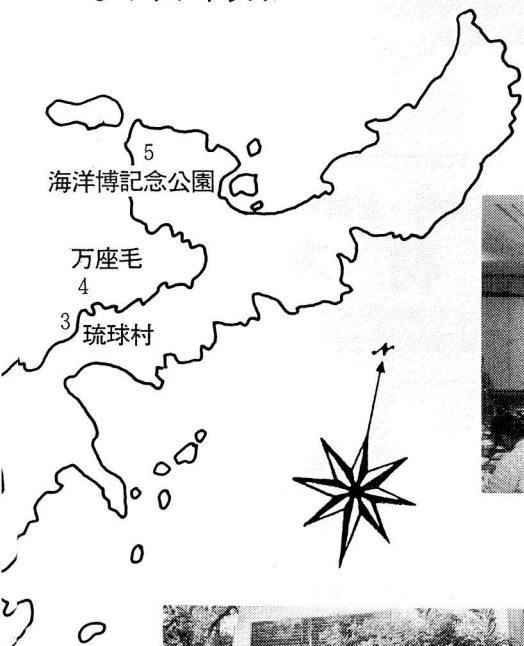
沖縄の旅



5 アクアポリス



1 やってきました沖縄へ



1 宴



3 ハブとマングースの戦いはこちらです



2 姫百合の塔

冷凍・冷蔵・冷暖房機・スーパーケース
厨房機器・住宅設備機器の販売・修理
設計・施工(中古品もあります)

ミヨシ冷熱

尾道市木ノ庄町木梨945 電話(0848)48-1946

日新火災海上保険株式会社代理店 安部保険コンサルタント

福山市入船町2-8-3 電話(0849)22-2129
福山市神村町2293 電話(0849)34-3655

工具と機械の商社

かけや工具株式会社

福山市光南町3-2-3
電話(0849)22-1150・FAX 23-0340