





CONTENTS

資本・業務提携

一心グループ(株)・(株)メディアテックー心
ソフトバンク(株)との「資本業務提携契約」と、今後の展望について…………… 1～3

対話会「リーダーに聞く」

一心グループのリーダーへインタビュー…………… 4～10

I ♥ ISSHIN

(株)広島マツダ 代表取締役会長 兼 CEO 松田 哲也…………… 11

トピックス

一心エンジニアリング 株式会社…………… 12
株式会社 因島観光開発…………… 13
有限会社 大進電設…………… 14
大陽通信工業 株式会社…………… 15
谷口工業 株式会社…………… 16
株式会社 一心トレーディング・株式会社 一心物産…………… 17
株式会社 一真…………… 18
株式会社 一心ファインダイニング…………… 19
株式会社 一心フィールディング…………… 20

広告協賛会社紹介

テルウェル西日本(株) 中国支店…………… 20

新入社員紹介 [令和元年6月～令和元年10月入社の人]…………… 21

みんなが、もっと知りたい5G

～WHAT'S 5G 特集!!～…………… 22・23

喜び事のお知らせ…………… 24・25

表彰 資格取得 [令和元年6月～令和元年10月]

入社1年を振り返って [平成30年8月～平成30年12月入社の人]…………… 25

年男・年女「今年の抱負」…………… 26～29

知っておきたい家庭の法律相談 (17)

「あおり運転と法律」
一心グループ顧問弁護士 中本和洋…………… 30

知って得する税の話 (1)

「確定申告について」
一心グループ顧問税理士 高知 宏興…………… 31

家族紹介・私の趣味…………… 32・33

お知らせ…………… 34・35

あげます・譲ってください・さがしています…………… 36

役員人事・編集後記…………… 37

ソフトバンクとの「資本・業務提携契約」の締結について

一心グループ・メディアテック一心は、ソフトバンクと 2019年6月18日「資本・業務提携契約」を 締結いたしました。

(株)メディアテック一心(以下メディアテック一心)において、携帯電話基地局工事がスタートしたのは1996年、ソフトバンク(株)様(以下ソフトバンク)の前身となるデジタルツーカーが発注元となる工事でした。当初は三菱電機(株)様(以下三菱電機)からの中国地区における下請工事でしたが、その後2002年12月三菱電機が撤退を表明する中、当社の「工事における完成度の高さ」や「安全に対する真摯な取り組み」が高く評価され、メディアテック一心が元請工事会社に認定されます。またエリアも中国地区から、関東・関西地区へと拡大していきました。その後、デジタルツーカーがJ-PHONE(後のVodafone)に吸収され、2006年ソフトバンクがそのVodafoneを買収したことで、ソフトバンクとの直接取引がスタートします。

◆ 携帯電話事業への道標

年表	株式会社メディアテック一心		業界の動向
	社内動向	業績(参入)	
1970年	有志7名で真田組を発足、その後3ヶ月後に 一心通信建設株式会社を設立	NTT設備工事を開始	
1991年	東京営業所(現東京支社)開設		
1992年	大阪営業所開設		NTTドコモがサービス開始
1993年	福山市赤坂町に「一心グループビル」完成し、本社を移転	CATV伝送路工事を開始	
1994年			デジタル式携帯電話登場 デジタルホングループ(現ソフトバンク) ツーカーグループ新規参入
1995年	広島市南区に一心グループ中国技術センターを開設 3社が合併し(株)メディアテック一心に社名変更	PHS基地局設置工事を開始	全国の固定電話加入数6000万突破、PHSサービス開始
1996年	広島支店(現広島支社)開設	携帯電話基地局建設工事を開始	デジタルツーカー(現ソフトバンク)登場
1998年	無線局認定点検事業者第一種点検事業の認定を受ける		★携帯電話の累計加入台数3654万強
1999年			デジタルツーカーはJ-フォン株式会社に
2002年		Jフォン㈱と基本契約書の締結	
2003年			Jフォン株式会社はボーダフォン株式会社の傘下に
2006年		ソフトバンクとの直接取引開始	ソフトバンクがボーダフォン株式会社を買収
2008年			ソフトバンクが日本で初めてiPhoneを発売
2016年	無事故・無災害を10年継続しソフトバンクより表彰を受ける		
2019年		ソフトバンクとの資本業務提携契約締結	

その後ソフトバンクと、より強固な信頼関係が築かれ、同時に10年間の「無事故無災害」を達成するという偉業を成し遂げるなか、当社にとって歴史的な日を迎える事となります。

ソフトバンク株式会社との資本・業務提携契約の締結!!

契約書は次の3つになります。

- 1.メディアテック一心・一心グループ・ソフトバンク3社間での「株主間契約」
- 2.一心グループ・ソフトバンク間での「株式譲渡契約」
- 3.メディアテック一心・ソフトバンク間での「業務提携契約」

ソフトバンクが、地方の工事会社と資本業務提携契約を結ぶことは、異例中の異例であります。この契約締結の意味することは、「ただ単にメディアテック一心に仕事を outsourc する」という事ではなく、ソフトバンクがメディアテック一心をビジネスパートナーとして迎え入れ、「共に成長し、共に繁栄を築く」ことを約束するという、証しで

あります。

メディアテック一心の全社員は、この締結の意味するところをしっかりと理解し、ソフトバンクから寄せられる期待と信頼にしっかりと応えられるべく、業務を遂行していく必要があります。

【ソフトバンク株式会社 常務執行役員 佃 英幸 様 コメント】

「この度、ソフトバンク(株)は従来より設備工事並びに災害時のネットワーク復旧活動に多大なるご尽力を頂いております。[株]メディアテック一心様と資本業務提携を致しました。本提携を通してお互いのナレッジを共有し、ネットワーク設備工事及び保守の体制強化や更なる効率化により、大きな成果を生み出すことを期待しております。」

今後の展開

18世紀半ばから19世紀にかけてヨーロッパ・アメリカで第1次産業革命が始まり、いよいよ第4次産業革命が姿を現してきました。そして、政府は超スマート社会「Society5.0」を強力に推し進めています。IoTで全ての人とモノがネットで繋がり、知識や情報が共有され、今までにない新たな価値を生み出すことが可能となります。また、AI(人工知能)により、必要な情報が必要な時に提供されるようになり、ロボットや自動運転などの技術で、少子高齢化、地方の過疎化、貧富の格差の課題が克服されます。

このような社会情勢の中、独立系ICT総合エンジニアリングを目指す当グループにとって今回のソフトバンクとの資本業務提携契約の締結は、千載一遇のチャンスと言えます。

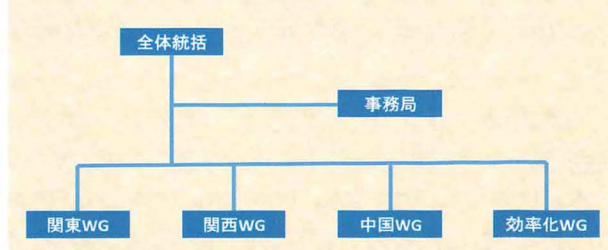
「AI・IoT」はソフトバンクが得意とするところであり、その基盤となる情報通信工事は当社が得意とするところです。5Gに代表される情報通信関連の設備投資は今後、益々加速度的に増加し、それにともなう大型工事案件の受注で大幅な売上増加が見込まれます。

メディアテック一心の第50期の売上高は、40億円3千5百万。しかし、そのわずか5年後の第55期の売上高は、倍増の80億円を見込んでいます。

現在、ソフトバンクの関東(首都圏、東京)、関西、中国

地区の各技術部門とメディアテック一心の各地施工部門とでワーキンググループ(WG)が立ち上がり、発注量の拡大、体制強化、保全業務への参画について具体的な目標設定、進捗状況確認、成果測定を行っていきこととなりました。また両社の管理部門間でも業務の効率化における消化量UPを目指しWGが立ち上がっております。(WGでの今後の進捗状況は次号以降くわしくお伝えしたいと思います。)

ワーキンググループ(WG)体制図



ソフトバンク本社にてワーキンググループ立ち上げ

未来に向かって

2019年6月、この資本業務提携により当グループは、更なる飛躍への第一歩を、踏み出しました。いよいよ「第二創業」の幕開けです。対応エリアの拡大・体制の強化等、課題はあるものの、乗り越えた先には輝かしい未来が待っています。今こそ全社員が「心をつ」にして、「期待を超える頼もしい一心グループ」を創ろうではありませんか。

車の信頼と安全のパートナー

テクノパワ

株式会社 電通資材

〒731-4398 広島県安芸郡坂町北新地1丁目4-107

自動車営業所 TEL 082-820-1616
FAX 082-820-1620

電設資材のあらゆるご用命は

宮川物産株式会社

ホームページ:「宮川物産」で検索

〒733-0002 広島市西区楠木町1丁目11番6号

TEL082(232)2371 FAX082(292)3810

担当 槇野(まきの)まで 「迅速に対応します！」

対話会



23年振りに、対話会開かれる 『リーダーに聞く』

ビジネス・組織を牽引する企業群の
リーダーにインタビュー



出席者：

眞田奈津基 一心グループ株式会社 代表取締役社長

[ICT事業 責任者 一心グループ株式会社 取締役 中新 孝博]

中新 孝博 株式会社メディアテック一心 専務取締役

大村 正春 有限会社大進電設 代表取締役社長

吉本 貴之 大陽通信工業株式会社 代表取締役社長

石井 龍三 株式会社一心フィールドینگ 代表取締役社長

[製造事業 責任者 一心グループ株式会社 取締役 谷口 宏樹]

谷口 宏樹 一心エンジニアリング株式会社 代表取締役社長

谷口 宏樹 谷口工業株式会社 代表取締役社長

[サービス・海外事業 責任者 一心グループ株式会社 取締役 眞田 惣太]

松浦 宏次 株式会社一真 常務取締役

小西 克典 株式会社一心物産 代表取締役社長

松浦 宏次 株式会社一心ファインダイニング 代表取締役社長

三重 康祐 株式会社一心トレーディング 代表取締役社長

新元 厚 株式会社因島観光開発 支配人

(業務都合で欠席のため後日インタビュー対応)

[事務局]

陶山 哲宏 一心グループ株式会社 執行役員

[司会]

仲江 淳二 一心グループ株式会社 総務部 次長

(一心グループ誌編集委員責任者)

司会

本日はお忙しい中、眞田社長を始め、グループ各社の社長ならびに代表の方にお集まり頂き誠にありがとうございます。今号のテーマはビジネス・組織を牽引する企業群の『リーダーに聞く』でございます。来年の抱負、市場環境や動向、グループのホールディングス化、ソフトバンク(株)様との資本業務提携等の視点に基づいたお話をお願いしたいと思います。

それでは、各社の来年の抱負とその漢字を一文字で表現してください。

眞田社長 【結】

まず、漢字一文字で言ったら、結合の【結】になります。意味は『結び合う』、『力の結合』、『合力する』です。一番大切なことはしっかり『結び合う』ことであり、一心グループ各社が結び合ってシナジー効果を発揮するという。もう一つは『結果』を出すことです。グループを代表するものとして、絶対に守らないといけないこととしては、グループの全社が黒字の結果を出すことです。これはグループを代表するものとして、絶対に守らないといけないことです。各社が良い成績で終わって喜び合う為に必要な事というのは、もちろん各社が自らしっかり頑張るといこと。何のためにホールディングスを立上げ、資本の整理を行ったのか、それはシナジーをしっかりと出していくことです。つまり、精神が結び合うことが大事であり、常に横を気にし合って、結び合おうと

するその力が今から大切なことであり、そのうえで結果を出すことです。

来年の漢字一文字と問われたら、合力の【合】、皆さんが力を合わせて結び合うことです。

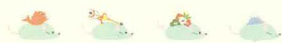
皆さん【結】ぶという概念があって、結び合う能動性をもって一年を過ごしていければと思っています。



中新専務 【先】

株式会社メディアテック一心の来年の2大目標は『絶対無事故の達成』と『事業計画の達成』です。やはり、建設工事会社としては『安全』があってこそその事業活動です。ですから、あらゆる事故(人身・設備・交通・情報)が1件も無い『絶対無事故の達成』を実現させなければなりません。安全活動は往々にして後追いの対策になるものですが、先取りの安全活動を進めていきたい。

また、前期は黒字での決算となりましたが、ここ数年、事業計画は未達となっています。事業計画を達成するうえで、大きな要素となるのがソフトバンク(株)様の提携内容の実行です。確実に前(先)に進める事で我々は次(その先)のステージに飛躍する事ができると



対話会



確信しています。この2つの目標を達成し、1年後に全社員で喜びを分かち合いたいですね。

「先取りの安全、提携内容を前(先)進させることで、その先のステージへ」の想いで漢字は【先】とします。

大村社長 【増】

有限会社大進電設は、前期売上計画が大幅に計画よりも下回りました。今期は、まだ工事発注は頂いてはいませんが、新たに(株)エネルギー・コミュニケーションズ様と(株)サンテック様の認定会社となりました。今期どのような形態で工事発注されるのか、そして工事が発注されても事故が起これば即撤退となるので、社員一丸となって『ワンチーム』で無事故・無災害で、良質な工事を行い仕事の量を増やし売上が増やしていきたいと思っています。売上が増加することによって利益も比例して増加するというので、漢字一文字は【増】と表現して鋭意努力します。

吉本社長 【備】

前期の決算の売上げは横ばいであるが、全体的に考えると計画に達せなかったという思いがあります。直近の数年間の中で一番売上計画に届かなかった残念な年となりました。計画未達の原因として、既存の仕事に変化が生じ、今まで高利益率を維持していた工事が終息に向かったものであり、その結果、前期は計画達成ができませんでした。

今期については、(株)メディアテック一心がソフトバンク(株)様と提携をしたので、今まで有線工事が主力の当社でしたが、無線工事に大きく舵を切り仕事をする年になるという意味合いで、現在5人ほど広島支社で技術者の育成でお世話になっています。無線工事という新しい仕事に対する『準備の年』として、色々に対応できるように今年【備】えという漢字で対応できる会社にしていこうと思っています。

石井社長 【勝】

私どもはお陰様で、前期決算の売上は、計画比101%で、経常利益ベースもプラスとなり安堵しています。

今期については、元請様からの情報だと、計画の先送り、前倒し、延期などがあり、なかなか計画通りにいかない面がありそうです。我社に於いては、同業他社と比較しても、人員不足が否めません。又、技術力に於いても更なる向上が必要です。人員増強。技術力アップで仕事量の確保は可能だと考えます。

我社の仕事、鉄道工事関係は、安全確保が絶対です。事故に対しては非常に敏感に反応します。我々は事故防止に対する意識を強く持ち続け、交通事故も含めて『絶対に出不ない・起こさない』と社員一同胸に刻ん

で取り組み、無事故の達成と利益の追求をしていきたいと思っています。そういった意味で、勝にしようか、もしくは勝ち取るの『取』にしようか、迷いましたが、勝にします。いろいろな意味で勝負に【勝】です。

全社員で頑張りますので宜しくお願いします。

谷口社長 【躍】

一心エンジニアリング株式会社は、サドル(品名)を軸に加工を行ってきましたが、とにかく安定的な仕事が必要ということで、約三年をかけて新しい取引先を何社か増やしてきました。それをより充実させ、業績を伸ばしていきたいと思っています。

谷口工業株式会社の業績も好調ではありますが、品質管理、納期管理等、多くの改善に取り組みなければならないと考えています。

その思いを【躍】という一文字で表現させて頂きたいと思っています。飛躍の【躍】、躍進の【躍】、躍動の【躍】と言えイメージしやすいかと思っています。業績面の飛躍ということもありますが、両社とも受け身の社員が多い中、目標に向け積極的に躍動して欲しいと思いますし、その環境づくりを引き続き行っていかなければならないと考えています。【躍】という文字を掲げ、社員全員が眞田社長の言われる『能動力を向上』させ、生き生きと仕事をする会社を目指していきたいと思っています。

松浦常務 【結】 (株一真)

株式会社一真は、決算が12月決算のため、後1ヶ月ほどあるが、ようやく長いトンネルを抜けたところです。今期からは飲食部門が(株)一心ファインダイニングに移行し、ツーリスト部門・業務委託部門・不動産部門の3部門での決算をむかえることになりました。

まず、ツーリスト部門は新規のお客も年々、増えており、売上も増加していますが、来年1月以降の見通しとしては、やはり閑散期の3月と8月が問題になります。本来であれば旅行シーズンで、個人やファミリーが動く時期ではありますが、(株)一真の場合は個人客が少ないことが閑散期の原因となっています。ツーリストを使っていた会社や団体に所属している個人のお客にも、利用していただけるような関係を築いていきます。また、人員増強を行い、営業体制を強化したいと思っています。

業務委託部門については、システムの問題等で今期は未達だったが、来期には必ず早いタイミングで全社の給与計算の業務委託を進めて達成したいと考えています。

不動産部門は色々な案件依頼を受けております。不動産部門を立ち上げた思いの一つである、赤坂地区への貢献と赤坂の開発に携わることができるよう頑張っ

対話会



ていきたいと思えます。

漢字一文字ですが、【結】です。こちらは縁を**結**ぶとか、人と人を**結**ぶ、(当社が)ようやく結果が出つつある努力が実を**結**ぶ。ツーリスト部門や不動産部門は個人のお客様との繋がりがありますので、そういったものを『一つ一つ繋げて成果を出して、結果を出していこう』という意味で【結】にしました。

新元支配人 【新】

自社に魅力を感じてくれる地域を絞って、魅力的かつニーズに応える広告宣伝を継続して行い、更なる『新規顧客の獲得』を目指す意味で、**新規**の【新】を漢字一文字としました。

2020年は東京オリンピック開催に合わせインバウンドが確実に増加します。しまなみ海道にも多くの観光客が訪れると期待されています。インバウンド利用の多い海外予約サイトの内容の充実を図り、当ホテルの魅力をアピールします。

今年も皆様方のご利用を心よりお待ち申し上げます。!!

小西社長 【柔】

漢字一文字を先に言いますと、柔道の【柔】という字を選びました。なぜなら来年6月から市場改正法が施行され、小売業と荷受けの直接取引が始まります。これに対し我々仲買いとしては鮮魚を丸ごと出荷するだけではなく、鱗をとったり内臓をとったり、お客様のニーズに対し、**柔軟**に対応していかなければならない思いで【柔】を選びました。

松浦社長 【感】 〈㈱一心ファインダイニング〉

前期を振り返りますと、計画を達成することが出来ませんでした。いろいろな要因はありますが、特に下半期が思った以上に売上が上がらず、原価率も増加した事が要因の一つであります。原価率については、10月から改善しています。年間を通して継続していくことを目標にしていきたいと思えます。

漢字一文字は、**感動**の【感】です。**感動**するとか感謝するとかです。お客様にご提供する料理やお皿・飾りつけ、そして『おもてなし』もそうですが、お客様にいかに感動を与え、心に残すような演出が出来るかを心がけて【感】という字を考えました。もちろんお客様に対しての感謝もあるのですが、従業員に対しての感謝や思いやりもあります。思いやりのある行動によりチームワークが出来て、ワンチームとなります。従業員がギクシャクしているとお客様に伝わりますので、いいムードにすることを心がけながら営業をしていこうと思っています。現在、料理人を増強し、日曜日営業を開催する予定です。これ

によって、日曜日の冠婚葬祭に繋げることができると共に“いけの”単独での収益、閑散期なしを目標として“いけの”の収益を上げることを今期1年考えています。

また、海外の出店や東京への出店をタイミングや条件が合えば一心ファインダイニングの一つの事業として考えています。

三重社長 【攻】

株式会社一心トレーディングの来年の抱負は、前期3月1日に営業をスタートして約10カ月になりますが、想定していた計画よりも結果の数字が思わしくなかったので、今期は『**攻撃**が最大の**防御**』として【攻】めるの漢字一文字を掲げ、私自身も東南アジア前線の現地で直接営業に取り組みます。

今期より正式にシンガポールに『Isshin Asia Pte Ltd』を設立しました。Isshin Asia Pte Ltd.は(株)一心トレーディングの子会社として東南アジアの戦略拠点の役割を果たします。現地法人のアンドレ社長と二人三脚でバンコク、クアラルンプール、ホーチミン、ジャカルタなどの大都市へのお客様開拓を行い、東南アジアでの売上の安定を図りたいと思えます。



司会

事業ごとに取り巻く市場環境についてお聞かせください。



【ICT事業】

中新取締役

ICT関連については、一番大きなことは『5G』関連工事がいよいよ本格的にスタートすることです。『5G』については基地局工事に限らず、伝送路関連の工事量の拡大も期待できます。また、電力関連においても、送配電カンパニーのスタートに伴い、新たなチャンスが生まれると考えています。(株)エネルギア・コミュニケーションズ様、広島県警察本部様の保守業務の取り組みも進んでいますし、電力引込線の張替えなど長期間続く案件の実績作りなど、安定的な受注確保に向けた準備も進んでいます。各地域のCATV会社の光ファイバー化の案件も増加していますので、有線系・無線系ともに追い風が吹いている環境だと思っています。



対話会



石井社長

JR様系の今年度の受注工事は、現在順調に進捗しています。

次年度における計画等が把握できれば、事業計画等立てやすいのですが、不透明な部分が残っています。

ただし、西日本電気システム(株)様、西日本電気テック(株)様共に、人員を増強し体制を確保すれば受注拡大のチャンスはある環境だと感じています。

「製造事業」

谷口取締役

一心エンジニアリング(株)も谷口工業(株)も市場の設備投資が増加されると、比例して業績も上向くところですが、今、新聞紙上では米中の貿易摩擦によって設備投資が控えられ、工作機械の受注が3割減とか言われていますので、市場としては逆風といえる状況です。これらの影響は春先の業績に反映されると思いますが、夏以降は工作機械メーカー様の国内外の商談数は減少していない等の情報から判断して、年間通しては計画通りの結果を残せると予想しています。

「サービス・海外事業」

眞田取締役

まず飲食部門ですが、一般的には人手不足による人件費高騰と消費税の増税で集客数の減少など、少し逆風が吹いていると感じています。しかし『しゃぶ吉』・『いけの』は値段が高額でもクオリティを追求して来られるお客様が多いので、徹底したサービスとクオリティを追求することで特色を出し、リピーター獲得につなげたいと考えています。

続いて海外部門ですが、現在日本政府の輸出促進施策の強化ということで、各種業界が海外進出を進めています。食品(鮮魚卸)業界としては、日本食ブームによって大いに伸びしろがありますが、同時に競争激化が予想されます。一心グループとしての付加価値をどのように創っていくかが大きな課題だと考えています。

小西社長

2020年6月に市場改正法が施行されます。そうなるかと荷受けが直接ホテルや大規模スーパーに鮮魚を売れる仕組みに変わりますので、当社を含め仲買会社は、打撃を受ける可能性があります。また、小さな飲食店も相対取引^{※1}に入り込むことが出来るようになりますので、しっかり動向を注視し、対応出来るように準備しておくことが必要です。

海外向けには法改正の影響がないため、拡大させていきたいです。

※1 卸売業者と卸売の相手方(仲買や売買参加者)が個別に話し

合いで価格、数量、その他の取引条件を定めて行う取引であり、せりを介さない方法

司会

昨年10月のホールディングス化に伴い、一心グループ(株)に期待することがあればお願い致します。

三重社長

過去に経済産業省の貿易促進のための補助金を利用した経験があり、各省庁や行政が行っている輸出促進に関する予算情報が、一心グループで素早く情報入手出来るのであれば共有してほしい。

陶山執行役員

一心グループとして、ICT部門だけでなく、製造、サービス部門の情報収集にも注力しています。直近では(株)一心物産と(株)一心トレーディングのホームページを製作する補助金を取得しました。現在は海外向けのジャパンプラント発信に対する補助金や助成金について調べています。

グループの全体の中で活用できるものはないかアンテナを高くし情報収集していきます。

谷口社長

一心エンジニアリング株式会社、旧一心テクノスで「ころろ」という工具落下防止金具を自社製品として(株)メディアテック一心の絶大なる協力を頂いて製品化しました。続いて、第2弾・第3弾を一心エンジニアリング(株)として製作し、製品化したいと思っていますが、自社だけではアイデアが浮かばないので、良い知恵や案を出して協力してほしいです。

石井社長

昔、SKY(スカイ)提案というものが、アイデアを各社員から募集すると若い社員は意外と良い案を出していた。

眞田社長

協力会社も含めてICT事業に従事している人達にアイデアを募集してみたらどうだろうか。

例えば、最優秀なアイデアで製品化になるものは50万円の報奨金、また、製品化を検討するものは20万円といったように100万円程度の予算を計上する仕組みは必要かもしれない。

導入に向けて考えましょう。

司会

「ICT事業」の各社にお聞きします。
ホールディングス化や今年6月に締結したソフトバンク

対話会



(株)様との資本業務提携等に伴いICT事業内でのシナジー効果が発揮されたことや感じられることは何でしょうか。

大村社長

ホールディングス化になったお陰で、様々なシナジー効果が発揮されていると思われます。まず、工事案件情報や営業情報が多々入手出来るようになり、受注確保や新規顧客の獲得につながった。

また、各種申請書類などで、自社だけでは大変な書類作成などを支援してもらった環境が出来てきたと感じる。

吉本社長

グループシナジー効果の発揮としては、仕事自体が、単独だけでは営業できなかった大きい会社のお客様と直接取引出来るようになった事と利益率の良い仕事をいただけるようになったので、今後、利益体質を生み出す事業部門になってくると感じています。

業態変化するのは単独では難しいが、人材や技術的な問題も共有させていただいて、現在、(株)メディアテック一心の広島支社でソフトバンク(株)様や楽天様など携帯基地局工事のスキル習得の為に住み込みで勉強させてもらっており、低コストで訓練できるということが非常にありがたいです。

中新専務

通信3社である(株)メディアテック一心と(有)大進電設と大陽通信工業(株)は、同じお客様の仕事をする事が増えてきています。大進電設では、4月から(株)エネルギー・コミュニケーションズ様の工事に参入することが決まり、現在MTIでトレーニングを実施していますし、大陽通信工業については、NEXCO西日本様はMTIと共通のお客様ですし、ソフトバンク(株)様、楽天様のモバイル工事参入に向けて準備を進めています。営業・施工部門共にグループ間連携の意思が高まってきていると感じていますので、更に3社が情報やノウハウを共有することでグループ力を発揮し、面での営業戦略が可能になると感じています。

石井社長

ホールディングス化されて、人事交流があることは大いに助かっています。協力して頂いた結果、我々の業績も上がることになっていきますので、これからもよろしくお願ひします。

司会

「製造事業」にお願いします。
製造業で働き方改革を実践するうえ、抱えている課題

や取り組まなければならないと感じていることは何でしょうか。

谷口社長

働き方改革を実践するうえでの課題は多々あります。まず、時間外労働を管理する上で、受注量の把握を如何に数値化して、正確な受注量を把握していくかが課題です。今までは単純に図面の枚数とか、受注金額から作業時間を予想して、これくらいだったから出来るのではという感じだった。特に谷口工業(株)は今でも1ヶ月80時間超える時間外労働がある状況の中で、まずは受注量を正確に把握するために『見える化』すること。次に作業の効率化を図っていかないといけない。効率化というのは人のスキルアップも含めて省力化とか自動化とか設備投資も実行していかなくてはいけないと思います。また、製造業で働く社員はどうしても時間外の残業で年収を計算しているところがあるので、時間外が減少したら、社員は満足しないと思われます。そこで基本給をアップしなくてはいけないという課題があるので、これらをクリアしていかなくてはいけない。製造業は働き方改革関連法で来年の4月から720時間と改正されます。会社の施策は先ほど述べた内容ですが、これらが会社側からの一方通行では実現は難しく、一番重要なのは社員一人一人の取り組みだと思います。今までのやり方ではクリアできないことも多くあろうかと思しますので、柔軟に、そして成果を出せば自分たちの生活が豊かになると信じて取り組んで頂きたいと思っています。



司会

「サービス・海外事業」にお尋ねします。
(株)一心物産と(株)一心トレーディングの両社は、現在シンガポールを中心として海外展開を行っていますが、他に進出を考えている国はありますか。

小西社長

(株)一心物産が独自に活動しているアメリカ西海岸向けの販路を内陸部にも拡大させるチャンスがあるので、確実に実現させたい。

三重社長

シンガポール法人Isshin Asiaを拠点にシンガポールはもちろんのことバンコク、クアラルンプール、ホーチミン、ジャカルタの展開を予定中。上記都市人口を合わせると4000万人程度となり、首都圏人口の規模

対話会



感と同じようなイメージです。上記市場に対して、(株)一心物産と(株)一心トレーディングは引き続き、高級料理路線へのアプローチをしていきます。それが『日本のものづくり』や『日本のブランディング』につながり、最終的に評価される位置だと思っています。

現在のIsshin Asiaはお客様に直接アプローチしています。お客様への細やかなコンサルティングができる距離感を大切にしながら、東南アジア圏での面を拡大していきたいと思っています。

司会

「サービス部門」にお聞きします。
一心グループ社員に営業的支援を求めるとしたらどんな事がありますでしょうか。

松浦社長

一心グループ誌に掲載していますが、いけの『冠婚葬祭』をしている事を皆さんに知っていただきたいです。そして、機会がありましたら、ご利用していただけたらと思います。最近、結婚の両家の顔合わせにもよく使っていただいています。一心グループ社員に限りキャッシュバックできる仕組みを考えていますので、是非とも冠婚葬祭のご利用をお待ちしております。

司会

会社から会社へ聞きたいこと・提案事項等はございますでしょうか。

三重社長

Isshin Asiaが設立したことでシンガポール国内のメジャーなホテルチェーンがお客様登録されています。代表的なホテルとして『マリーナベイ・サンズ シンガポール』、『カペラ ホテル シンガポール』、『フォーシーズンズホテル シンガポール』、『マンダリン オリエンタル シンガポール』等があります。お客様登録されていることから、ホテル宿泊などで企業割引(コーポレートレート)を持っています。旅行や宿泊を検討しているお客様の情報をいただけたら一心グループとしてもホテル側に協力できますので、情報や問い合わせをお待ちしております。

司会

改善したい社内課題はありますか？ ある場合はどのような解決をお考えですか？

中新専務

(株)メディアテック一心はソフトバンク(株)様との提携を機に業務の効率化としてペーパーレス化に取り組みま

す。先日のパソコンの更改の際に、ノートPCの比率を大幅に増加させるなど準備を進めています。

また、グループでは海外からPCやタブレットで参加できるようにテレビ会議システムを更改しました。一番有効活用しているのが(株)一心トレーディングで、シンガポールと頻りにテレビ会議を行っています。

一心グループ各社内から効率UPにつながる提案が出てくると嬉しいですね。

眞田社長

『SDGs』*2を皆さんご存じですか。

『SDGs』は国連が推奨しているもので、地球規模で考えられている持続可能な社会構造をしましょうということで日本政府も開発目標を協力を推進しています。

一心グループとしては、眞田取締役と陶山執行役員を中心として、この『SDGs』を皆さんに解かり易くし、取り組むやり方をグループとして考えて、今年は展開していきたいと思っています。このことが、今後トータル的なコストダウンにも役に立つので取り組んでいきたいと思っています。

※2「Sustainable Development Goals(略称:SDGs、持続可能な開発目標)」という17の大きな目標と、それらを達成するための具体的な169のターゲットで構成されているグローバルな課題・取り組み

司会

最後になります。就活活動を行っている学生の方にメッセージ!!を語ってもらいましょう。

松浦社長

『しゃぶ吉』・『いけの』で働くと、膳や料理の教育がしっかりしているので花嫁修業にもなりますし、食事も上手くなります。是非とも一緒に働きましょう。よろしく願います。

新元支配人

ホテルにお越しのお客様は、基本的にご利用を楽しみされています。私たちはそのようなお客様を笑顔でお迎えし、ご要望にはお客様の立場に立って考え、お帰りの際にも笑顔でお見送りをして、またお越しいただけることを心から願って仕事をしています。お客様から美味しいと言って頂けると嬉しくなり、ありがとうございますと言って頂けるとやり甲斐を感じます。しかし、その思いはホテルで働く人すべてが持っていないと着実にお客様には伝わりません。

ホテルという職場も『ONE TEAM』がテーマです。

小西社長

市場で働くのは特殊ですので、リクルート活動はあまり

対話会



考えていませんでしたが、将来的には国内の営業担当や事務方の社員も利益が出た時点では必要となってきますので、鮮魚や加工品に興味のある方は是非東京に来てください。

松浦常務

ツーリスト部門の拡大を考えております。経験者大歓迎ですが、旅行が大好きな方やご興味がある方、宜しく願います。

三重社長

通信スピード向上に並行して世界どこにいても何のストレスなく、コミュニケーションができるようになります。一心グループのキーワードにもある『ローカルからグローバル』へ、地方からでもチャンスやチャレンジできる状況があります。

(株)一心トレーディングは貿易商社として、当社を足掛かりで海外へという思いの強い学生達が次世代の日本を作っていく財産になると考えています。

[後日談]

学生の方にこのL I F E の心に響くスローガンをプレゼントします。

To see the world, 世界をみよう
Things dangerous to come to,
危険でも立ち向かおう

To see behind walls, 壁の裏側を覗こう
To draw closer, もっと近づこう
To find each other and to feel

お互いを知ろう
そして感じよう

THAT IS THE PURPOSE OF LIFE.

それが人生の目的だから

谷口社長

今、ものづくりという業種は大きく変わろうとしています。『AI・IoT』と呼ばれる技術の進歩により、私たちの持つ個人の技術にプラスαの付加価値を生み出せるチャンスを迎えています。そんな大きな変化の中で、共に楽しんで働くことができればとても嬉しいと思っています。

中新専務

『目標』を持って、『やりがい』を感じながら頑張ってくれる人と、『5G』を通じて時代が変わる時期と一緒に共有できたら嬉しいと思います。

大村社長

電話関係(建柱・ケーブル架渉など)で、電柱を建て

る時に真っ黒になって汚れる、それで辞めていく人もいますが、会社に入ったら何でもチャレンジし、長く勤めてほしいと思います。

吉本社長

時代の最先端で変わるような仕事をしていますが、なかなか実感しにくのかもしれませんが。学生達は端末側を使ったりしているが、ICT事業は基幹部分に携わっている業種になります。しかし、基幹産業も時代の変化とともにもっと便利になる技術が入ってきますから、理数系の学生達が興味を抱いてくれたらと思いますし、我々からも基幹産業の素晴らしさを発信していきたい。

石井社長

我々の会社は特殊中の特殊な仕事なので、例えば国家資格にしても通用しない特殊な資格を取得しなくてはいけない。その資格を持っていたら同じ仕事が全国各地でも出来る。但し3Kの仕事です。何事にもチャレンジして辛抱してもらわないと先に進めないと思います。

私が学生達に伝えたいことは、一心グループ全体を想像してください、感じてください、見てください。様々な職種がありますので、配置転換も可能です。

一心グループを目指して頑張ってください。チャレンジする場所は沢山あります。

眞田社長

我々の会社はこれだけの多種多様な事業や職種があるし、エリアも地域密着型からグローバルまで、縦にも横にも幅が広い会社です。

まず、就職活動を行っている学生の方には、自分の生きがいを見つけてほしいです。勿論、給料や福利厚生等の諸条件も大切だと思うが、働くということは、自分の人生を表現することです。是非生き甲斐を見つけに来てほしいと思います。

もう一つは、会社は何かをするのではなく、会社で何をするかということを考えてほしい。会社は舞台装置であって、表現するのは自分達である。そういう気持ちの人達を是非お待ちしております。



I ♥ ISSHIN

このコーナーは、私たちの一心グループと永年ご縁があり、ご支援をいただいております方々を、毎号紹介させていただくコーナーです。

私たちの 一心グループを 愛する方々



株式会社広島マツダ
代表取締役会長 兼 CEO

松田 哲也

激動の時代、一心グループ様におかれましては、ひたすらに成長と発展を続けられており、ますますご隆盛のこと心よりお慶び申し上げます。また、日頃は格別のお引き立てをいただき、厚くお礼申し上げます。

眞田奈津基社長とは、青年会議所 (JC) 活動で出会いました。改めてその時を振り返りますと、私と奈津基社長との出会いはまさに啖啄の機、本当に良いタイミングでした。私は広島JC、奈津基社長は福山JCと所属は違いましたが、お互い30代という若さとエネルギー溢れる中で意気投合し、広島そして日本の未来を仲間と共に熱く語り合ったものです。

JCという人生学校は40歳で卒業、その後はそれぞれの仕事を中心に自分の新しい世界を切り開いていくことになります。卒業後はさすがに頻繁に会える関係ではなくなりますが、それ故にその後の繋がりが続くことは「友情の絆」が本物であることを証明することになります。

その後10年以上、私たちの関係は言うまでもなく証明されており、定期的に情報交換をし続け、しかもありがちな過去の自慢話に花を咲かせる訳ではなく、いつも仕事を通じた未来の話題に終始しています。もはや盤石なる共鳴と言ったところでしょうか。奈津基社長の言葉は私の心に素直に届きますし、業態は違えど見つめる方向は全く同じであることに、いつも頼もしさを感じております。

しかも、奈津基社長の視点は私より遙か先を睨みます。その経営者として本物を見分ける嗅覚たるや、毎々感心しっぱなしです。今後の通信・情報インフラの在り方を見据え、そのために誰とどういふ話を進めるのか、常に最新で最短な道を作り上げ、必ずその中心に位置し進撃されます。もはや業態・分野はITを超え、場所も広島から日本を飛び出し世界に挑みます。壁があればあるほど乗り越える喜びがあるように、その姿はまるでハリウッド映画の如く痛快です。経営者として足元にも及ばない私にとって、この稀代の英雄の端で1シーンだけでも登場できれば、JC時のように微力ながらも貢献できれば、それが今の私の夢です。

改めて、弊社の本業はマツダディーラーです。地元マツダ車の拡販が広島経済の発展に直接結ばれると信じ、日々邁進しております。そして私たちを取り巻く自動車産業は、現在100年に一度の大変革の時と言われており、その真ん中にはICT化がドンと控えます。ここを押さえることで、今後の覇権を握ると言っても過言ではありません。そうです。そう遠くない将来に共に歩調を合わせる日が来そうなこと、今からとても楽しみです。

冒頭に記したように、激動の時代に成果を上げ続ける貴社の取り組みは、後ろに続く私たちに道標として力強く光を照らしてくれます。私は全てにおいて奈津基社長に付いていけば良い。これからも大きな背中を追い続けます。奈津基社長が率いる一心グループ様の未来は、それほど輝き続けることを絶対的に確信しております。今後ともご指導ご愛顧のほどよろしくお願い申し上げます。何より貴社そして皆様にご多幸と天地の祝福があらんことを。

奈津基社長、次はどこ行きますか？

東広島西条で
創業95年の実績と信頼

新車・中古車・車検
点検・钣金・保険

愛車のことなら
何でもおまかせ



MAZDA3 DEBUT

陸運局指定民間車検場・マツダ特約店
東京海上日動火災保険代理店

株式会社 ツモリオート

☎ 0120-622-108

東広島市西条昭和町14-9

Kiitos

代表取締役

占部 智之

株式会社 キートス

〒720-0843 福山市赤坂町赤坂1203-17

TEL 084-971-6600

FAX 084-971-6601

携帯 090-3632-1870

kiitos@silk.ocn.ne.jp

扱ひ保険会社

東京海上日動火災保険株式会社

東京海上日動あんしん生命保険株式会社

今回は一心エンジニアリング創業当時からお勤めで
今年の2月にご退職予定の弊社の奥室長に
一心エンジを振り返って回顧録を書いてもらいました。

奥 俊 夫 回 顧 録

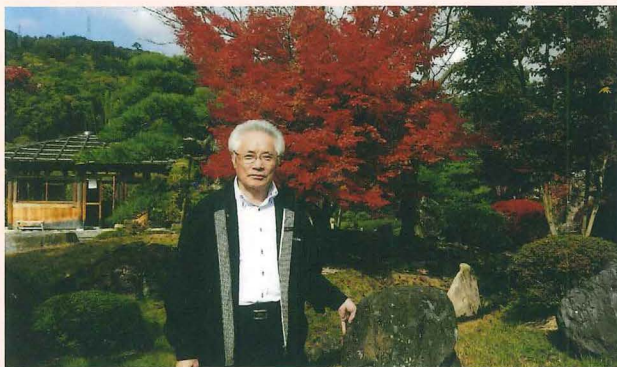
新年、あけまして
おめでとうございます。

新年あけましておめでとうございます。

一心グループの皆様におかれましては新しい年を迎えて益々躍進される事と思います。

私は一心エンジニアリングを眞田会長と共に福山市箕沖町にて創め、35年の月日が流れました。

最初は従業員8名で創業し、グループの中でも赤字経営の会社でした。今思えば、当時眞田会長も朝8時前に出勤されラジオ体操を共に行い、無我夢中で経営に取り組み、当時の田中社長、高山副社長にご指導いただいた事を思い出します。初めは研磨加工だけの工



場でしたが、3年目から機械加工設備も導入し、従業員も15名となり、少しずつ明かりが見え始めました。

平成5年に一心グループが福山市赤坂町に統合し、新しい社屋の下で操業を始め、工場も箕沖工場の倍近くに拡張し、多くの協力会社の方にも戦力となって頂き、やっと企業の仲間入りが出来たと実感しました。

平成13年に常務取締役工場長を辞任し、新たに業務推進室長に就任。それ以来「今まで築き上げた会社を益々発展させて行きたい」という思い一心で今まで取り組んで参りました。

私事ではありますが、眞田会長のお世話により如水館高等学校の非常勤講師として10年間勤める事が出来て本当に良かったと思っております。

最後にグループの情報、力強さに支えられ、これまで業務してこられた事に感謝致します。

一心エンジニアリング株式会社
業務推進室長
おく としお
奥 俊夫

精密部品加工

ヤマケン工業有限会社

代表取締役 山路 喜教

〒726-0012 広島県府市中市中須町1253-3
☎(0847)46-3722 [自宅]45-4384 FAX(0847)46-3161
E-mail : info@yamaken-kg.com
URL : www.yamaken-kg.com



京覧カントリークラブ
三原京覧開発株式会社

〒723-0132 広島県三原市長谷町2 9 1
TEL (0848) 66-2211(代)
FAX (0848) 66-2214



株式会社オーテック

代表取締役 大塚 雄登

〒729-3102 広島県福山市新市町相方6-1
TEL 0847-44-9500 FAX 0847-44-9501
H.P. 080-3879-4998
E-mail : o-tec@hi3.enjoy.ne.jp

業務用弁当箱・メラミン食器
越前漆器・割烹陶器
業務用洗剤・厨房用品 } 卸・小売販売

生田商店

本店 〒723-0004 広島県三原市館町1丁目10-14
TEL (0848) 62-5317
FAX (0848) 62-1237

ホテルいんのしまでは、日帰りの団体様のご予約も承っております。
 景色のいいしまなみ海道を渡って絶景自慢のホテルでの入浴、新鮮な海鮮料理をお楽しみいただけます。
 いろんなプラン、送迎も対応致しますので、是非お気軽にお問合せください。 (新元 厚)

ホテルいんのしま

日帰り昼食プラン

10名様以上限定・団体様向けプラン

特典
入浴料無料!
※タオル100円(別売)

波の花御膳

4,400円 (税込)

小鉢二種・刺身三種
旬の小魚料理(一匹付)・天ぷら・茶碗蒸し
穴子飯・香物・赤出汁・果物

汐風御膳

水軍釜飯付

3,300円 (税込)

小鉢・刺身二種・鯛かぶと煮
天ぷら・茶碗蒸し・水軍釜飯
香物・赤出汁・果物

海鮮桶盛コース

5,500円 (税込)

小鉢・酢物・桶盛・茶碗蒸し・鍋物
御飯・香物・赤出汁・果物

※季節により料理内容・器が変わる場合がございます。

日帰りパック

3,300円 (税込)

遊・湯・食

宿泊満足パック

11,000円 (税込)

遊・湯・食・泊

GroundGolf

グラウンド・ゴルフプラン

PLAN 平日限定

※10名様以上からお申込み承ります

入浴込み
タオル100円(別売)



グラウンドゴルフ(フリープレー)(因島ミラーサイドランド) + 入浴 + お食事 (+宿泊) の楽しい美味しいお得なプラン!



詳しくは
ご相談
ください。

**世羅町・神石高原町
府中市・上下町エリア
送迎致します**



ホテルいんのしま (旧名称: いんのしまロッジ) ウェブサイト www.hotel-innoshima.jp/
 〒722-2323 広島県尾道市因島土生町平木 288 TEL 0845-22-4661 FAX 0845-22-9377

社員旅行

開催日
行先
参加者

令和元年9月20日(金)~9月21日(土)
玉造温泉
17名

今年も、(株)愛南通信3名・(株)ヒメツウ4名・(有)大進電設10名の計17名で、出雲へ旅行に行きました。

最初に行った島根ワイナリーでは昼食の後に、約10種類のワインやブドウジュースが試飲できる・・・という飲み放題でいい気持ちになり、買い物も余分な物まで買うことに。次に訪れたのが、縁結びの神・福の神としても知られている、青銅鳥居や大きな注連縄の飾られた拝殿が特徴的な出雲大社(いずもおおやしろ)で色々と祈願した後に、日御碕に行き塔高43.65m・らせん階段163段有る灯台に登りました。

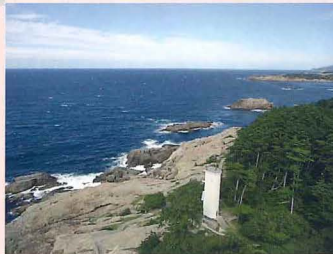
灯台の上は風が強く吹いていたが、景色は最高に綺麗で

した。今日の終わりは、宍道湖南岸から2キロほどさかのぼった山間に湧く古くから美人の湯・薬湯として知られる玉造温泉で吞んで、食べて、温泉に入り1日の疲れを癒しました。

2日目は、境港水産物直売センターに行き、カニ、エビ等の海産物を買って国宝松江城に、前の社員旅行で遊覧船に乗って「松江堀川めぐり」を体験していたので、今回は天守閣に登る予定でしたがあいにくの雨のため中止にして帰ることにしました。

来年の社員旅行楽しみにしています。

(岡野友信)



- 新車・中古車各社販売
- 車検・点検・修理
- あいおいニッセイ同和損害保険代理店

自動車販売 **森 自 販**

〒711-0912 倉敷市児島小川町3685番20フラットA101号室
TEL 086-473-0250
FAX 086-473-0260

かんたん・便利・長持ち
アスファルト舗装補修材の製造・販売

シンレキ工業株式会社

本社 144-0052
東京都 大田区 蒲田 5-38-1
TEL 03-3736-0561 FAX 03-3736-0532
URL <http://www.shinreki.co.jp>

中国事業所 722-1303
広島県 三原市 久井町 下津11126番37
TEL 0847-32-5301 FAX 0847-32-5302
E-mail chugoku@shinreki.co.jp

中央交通 有限会社



■ 中央交通

- ナインタクシー(9人乗)
 - 病院専用タクシー(寝台・車椅子)
 - 代行運転
- 松永 ☎ 084-933-4181
福山 ☎ 084-931-4181

■ 中央観光

- 団体貸切バス
- 個人・グループ旅行
- 宿泊・ホテル・旅館券
- J R 乗車券
- 航空券、各種船車券
- ANA 全日空グループ代理店

- JR ジェイティービー提携店
- JR 西日本承認旅行会社
- 日本旅行・近畿日本ツーリスト提携店

☎ 084-934-5566
FAX(084)933-2277

救急救命講習の開催

令和元年8月31日に大陽通信工業本社二階大会議室で講師の方2名を山口市消防本部阿知須出張所からお招きし救急救命講習が行なわれました。弊社では3年毎に全社員が一巡するよう毎年実施しており、今回の参加は20名でその内、約3分の1が初参加者で私も初体験でした。

AEDの使用方法では電源を入れた際にガイドアナウンスが流れ始め、それに沿って電極パッドを傷病者に貼るとAEDが心電図を自動解析し電気ショックを行なうかどうか判断してくれるので思ったよりも簡単に使用できる機器だと知ることが出来ました。実際に使用する際には、焦りでフィルムから剥がす際に電極パッド同士がくっついてしまう事例も多くあり、一枚のフィルムを剥がし電極パッドを体に貼り付けた後に、もう一枚のフィルムを剥がしていく方法を習いましたので忘れないようにします。

講師の方のお話の中で印象に残っているのは、110番し

た際に、早く現場に到着してほしいと思ってすぐに電話を切る方がいるというお話です。今は昔と違って電話を受けた際に場所の地図が画面に表示され、その時点ですでに出発の準備に入っているので安心して電話での問い合わせに応じてほしい。出発した救急車にも無線でその内容は伝わっていることでした。

初めての講習で最初は緊張いたしました。もしもの時のためにとても必要な知識だと思います。内容を忘れないようにいただいた冊子を時々読み返していこうと思いました。

(飯田幸弘)



JX日鉱日石エネルギー 小郡上郷SS

(有)上郷石油

〒754-0031 山口県山口市小郡新町5丁目3-15

TEL 083-972-0841



FUJI XEROX

富士ゼロックス山口株式会社

本社 山口県山口市小郡黄金町 4-1
TEL 083-972-1147 FAX 083-972-9725
<http://www.fujixerox.co.jp/ygx/>

御食事処 入道

新山口駅北口徒歩1分 TEL 083-973-3195

建設業 土木工事 ISO9001 ISO14001 OHSAS18001
株式会社 日進建設
山口県山口市秋穂東613-1 TEL 083-984-2331
FAX 083-984-2333

本社事務所 工場を新築

この度当社では、本社事務所、及び工場を新築する事になりました。

現在使用している駐車場(右側写真の青丸部分)を大規模造成し、本社事務所及び第2工場を新築します。

都市計画法による開発行為許可済標識	
許可年月日番号	2019年6月19日 臨海開発第524号
工事予定期間	2019年8月7日 2019年10月22日
許可を受けた者の住所氏名又は名称	福山谷口工業株式会社 福山谷口工業株式会社 (電話 084-976-3800)
開発区域に指定される用途の名称	準工業地域(第2種) 準工業(第2種) 準工業(第3種)
開発区域の面積	2018.96 m ²
平常開発物の用途	工場
工事施工者の住所氏名又は名称	福山谷口工業株式会社 吉元建設株式会社 (電話 084-976-3813) 代田建設株式会社 (電話 084-976-3813)



社員の駐車場が完成まで不便ですが、社員の協力の元、竣工に協力出来る様にしていきたいと思います。

本社工場及び現在の本社事務所は上部写真赤丸部分です。本社工場及び事務所は既存のまま使用します。

現在左側写真の様に地盤が低いので土地の埋め立てを行う工事を行っています。

その為、左記の開発行為許可が必要になっています。

設計及び建築工事は吉元建設(株)様、電気工事は(株)メディアテック一 様に御願ひしております。

令和二年の完成予定です。

(織田恵)

トピックス

16

溶接・製缶

鈴木 清詔
Kiyotsugu Suzuki

〒720-1264 福山市芦田町福田748-1
TEL: 090-7594-6874
FAX: 084-958-3677

株式会社 福山塗装工業所

代表取締役 来山 知幸
〒721-0956 福山市箕沖町58番地の1
(TEL 084-953-4311) (FAX 084-953-4334)

【営業品目】

制御盤・各種機械部品・その他
メラミン } 焼付塗装
アクリル }
粉 体 }
ウレタン } 樹脂常温塗装
エポキシ }
ショットプラスト前処理

CLEANな環境を、お届けします。

福山リネンサプライ株式会社



福山市神村町3112-4
TEL (084) 939-5955
FAX (084) 939-5956

高視認性安全服
VERDEXCEL® HVC
＜ベルデクセル エイチ・ブイ・シー＞
JIS T8127 規格準拠
M ミドリ安全福山株式会社
広島県福山市東深津町4-20-1 TEL: 084-928-8220

大栄鋼業株式会社

福山営業所

所 長 南 雄 志

〒721-0956 福山市箕沖町88番地の6
電話(084)953-5225
FAX (084)953-5229
E-mail: t-minami@daiei-kogyo.jp

☆外食産業のパートナー☆



業務用食品総合卸
治療・介護食品販売

株式会社ダイショク

〒721-0963 福山市南手城町4丁目10-3-102
TEL (084) 922-2177 FAX (084) 926-3266

トピックス

株式会社 一心トレーディング

一心トレーディング『Isshin Asia Pte Ltd』の展開

2019年10月新年度よりシンガポールに一心トレーディングの子会社である「Isshin Asia Pte Ltd」の設立が完了しました。これからより一層の営業活動を行う為、コーポレートガバナンス、組織化などを強化しており、一心グループの東南アジアの窓口に対応しい業務対応に変改することが直近の課題です。

現地法人の社長に Andre Chalson 氏を招聘し、「日本の食文化を海外に」をスローガンに一丸となって日々業務を行なっています。(三重康祐)



一心グループのマークが入ったトラックがシンガポールの街を日本の食文化を詰め込み走ります。



Isshin Asia Pte Ltd のスタッフ



料理に合う日本酒を提案するアンドレ社長

トピックス

株式会社 一心物産

小西克典氏が代表取締役社長に就任しました!



代表取締役社長
小西 克典

社長就任あいさつ

新年 1 月 1 日付けで、前専務取締役であった小西克典氏が弊社代表取締役社長に就任しました。

小西氏は長年、築地・豊洲の新市場にて仲買人との取引に長じ、また彼の周りに集まってきた優秀な仲間をうまくまとめて現在の体制作り尽力されました。

国内営業だけでなく、視野を海外に向けシンガポールを拠点とした東南アジアのお客様への拡大を画策、弊社の売り上げ拡大に大きく貢献されてきました。

このたびその手腕を更に発揮すべく期待され就任されました。

小西氏からは、「現場一筋で頑張ってきたが、今後は身命を賭して、全ての社業の発展に専心いたす覚悟」との決意表明を頂いています。

私同様、皆様のご指導ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます。(高松俊一郎)



無料でお見積り致します/なんでもご相談下さい

一般廃棄物・産業廃棄物・特別管理産業廃棄物・リサイクル事業

【広島市・広島県・坂町許可】 ISO14001 認証事業所

株式会社 **東洋クリーナー**

電話 082- 232-6649 広島市西区中広町3丁目25-8

広島生活習慣病 がん健診センター大野

- 人間ドック
- 腸ドック
- 生活習慣病
- 一般健診(協会健診)
- 定期健診
- 特殊健診
- 婦人科健診
- 検診車による巡回健診
- 産業医

① 全国協会健康保険指定(広島県・山口県)
② 各共済組合指定
③ 広島県指定
④ 大野市指定
⑤ 大野市健康診受託医療機関

医療法人(社団)ヤマナ会
広島生活習慣病・がん健診センター大野
〒739-0122 広島県廿日市市大野早時3406-5
お問い合わせはこちらまで
TEL.0829-56-5505
FAX.0829-56-5515

広島生活習慣病 がん健診センター大野
〒739-0122 大野早時3406-5
広島県廿日市市大野早時3406-5
広島県廿日市市大野早時3406-5

一心ツーリスト お問い合わせ 084-999-8030(渋谷)

2020年1月より、一心ツーリスト販促キャンペーンを行います!

★JTBパッケージ旅行(パンフレット商品)はご旅行代金の5%割引(商品により3%)

(ユニバーサルスタジオパス・ディズニーランドパスポートなど一部割引対象外の商品あり)

例えば・・・大人2名・小人2名で「ホテル京阪ユニバーサル・タワー」に宿泊した場合(JRセットプラン)

大人1名につき32,500円

小人1名につき25,100円 合計115,200円

上記ご旅行代金のうち、5%(5,760円)をお値引きします。

★温泉旅館(ツーリスト手配)をご利用の方はご旅行代金の10%割引(宿泊先により8%)

例えば・・・大人2名・小人2名で「皆生グランドホテル天水」に宿泊した場合(和洋室・会席バイキング)

大人1名につき15,400円

小人1名につき10,780円 合計52,360円

上記ご旅行代金のうち、10%(5,236円)をお値引きします。

この機会にぜひ一心ツーリストをご利用ください。

※キャンペーン開催期間は2020年12月まで。

(渋谷満晴)



ご予算ご要望にあわせた快適なプランをご提案させていただきます。お気軽にご相談ください



<飛行機を利用されるお客様はゆとりを持って空港へ>

2020年は、東京オリンピック開催の年。

飛行機を利用されるお客様には、保安検査強化などにより、

待ち時間が長くなっております。ゆとりを持って空港に

行かれる事をお勧めします。

国土交通省航空局では、大会開催に向け『テロに強い空港』を目指し航空保安検査を強化しています。

1. 上着検査(検査の際、上着を脱いで上着のX線検査を行います)
2. 靴検査(くるぶしを覆う靴は全てX線検査を行います)
3. 所持品検査(ポケットの中のものすべて取り出してトレーに入れX線検査を行います)
4. 爆発物等検査(無作為に検査員が体に触れて行う検査に加え、検査紙で体に触れたりする検査も新しく実施)
5. 液体物検査(国内線の場合:ペットボトル等の液体物を手荷物から取り出し、トレーに入れて下さい)

OISHI
STAINLESS

ステンレス鋼材 販売
ステンレス鋼材 加工 販売

大石ステンレス産業株式会社



〒721-0973 広島県福山市南蔵王町2丁目22-5
Phone:084-926-0626 Fax:084-926-8559
<http://www.oishi-stainless.co.jp/>

「おいしさ」へのこだわりと「繁盛店」づくりに貢献できる会社

(有) 備後食品流通センター

広島県福山市神村町4837番地

TEL:084-934-6895 FAX:084-934-0566

有限会社 柿木水産

代表取締役
柿木隆志

〒721-0942
広島県福山市引野町1丁目18-16 TEL&FAX(084)943-5482

福山で相続手続、相続財産の名義変更、遺言作成から民事信託まで安心サポート!



初回は**無料相談**から
安心サポート!
お気軽にご相談下さい。



瀬川司法書士事務所 司法書士 瀬川貴夫
広島県福山市東桜町2番11号 福山センタービル5階
TEL 084-983-3434 ・ FAX 084-983-3430

昭和町
いけの
I KE NO
ご法要の
お料理承ります

要予約

貸切 最大40名

ご存知でしたか？
しゃぶ吉のお料理で
法事ができます。



写真は9,000円のしゃぶ吉御膳です。

- 宮崎産黒毛和牛のすき焼き ■ 巻き寿司盛合せ
- 松花堂(酢豚・お造り・揚げ物・小鉢・煮物・焼物八寸) ■ 果物 ■ 珈琲

- しゃぶ吉御膳
(お一人様) 7,000円 9,000円 12,000円
- いけの御膳
(お一人様) 7,000円 9,000円 12,000円

ご法要ご予約特典

(ご法要でお屋にご予約戴いたお客様に限り)

お料理代金10%OFF(茶の子、お土産、飲物代は含みません)
もしくは、送迎費用50%負担致します(福山市内に限る)

ご予約特典は現金でのご精算に限らせていただきます。
アルコールは別途料金必要です。
お車でご来店のお客様には、無料駐車場をご用意致します。



全てのコース
ソフトドリンクは
フリー
オーダー

宴会場

宴会場はご高齢の方にも安心・安全な
バリアフリー、全てテーブル席の個室になります。
※6名様、12名様、24名様、最大40名様迄、大小完全個室完備



ご予約に併せて
日曜日営業

無料相談会
随時行っています

貸切宴会 最大40名様承ります。個室も充実！
※ご予約承り中！詳しくはお尋ねください。

表示価格はすべて消費税込みです。要予約

いけの

〒720-0808 広島県福山市昭和町3-26
TEL:084-982-7002 FAX:084-982-7004

<http://www.shabuyoshi.jp>

営業時間:17:30~23:00 L.O.22:30 定休日:日曜祝日

詳しくはwebで

しゃぶ吉 福山

検索

一心
グループ
社員特典

冠婚葬祭
ご利用のお客様

「松花堂御膳」ご注文で

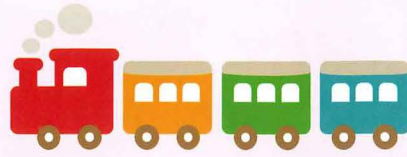
5% ギフト券
還元

トピックス

株式会社 一心フィールディング

本年もどうぞよろしくお願ひ致します!

今回のテーマは
私たちが仕事の日に
【持ち歩いているもの】



【手帳】
メモ取りは勿論、仕事の
漏れ防止!!



【ニッパー・カッター】
現場以外でも使える便利
な必需品!!



【鍵型マルチツール】
材料の梱包を解く為持ち
歩き重宝している☆



【小銭入れ】
娘の手作りなので大切に
持ち歩いている☆



【テスター】
電気工事をしているので
持ち歩いている☆



【腕時計】
社会人になって初任給で
買ったお気に入り☆



【ニッパー】
これがないと仕事になり
ません!!



【ニッパー】
新品になったので切れ味
抜群☆



【ニッパー・電工ナイフ】
仕事で使用する七つ道具
のうちの2つ☆



【腕時計】
時間を把握しながらの作
業なので必須!!



【静電気除去リング】
年中両手を静電気にやら
れて痛い!!

写真を撮らせてもらえませんでした、取締役部長は【携帯電話】でした!

このトピックスだけでなく、「表彰」「資格取得」「家族紹介」のページにフィールディングの社員が掲載されておりますので、ぜひご覧ください。
(横山容子)

トピックス・広告協賛会社紹介

20

広告協賛会社紹介

株式会社 メディアテック一心

広告協賛会社紹介 → テルウェル西日本株式会社 中国支店

テルウェル西日本様には、17号(2013年1月号)からの長いお付き合いを頂いております。
いつも快くお引き受け下さりましてありがとうございます。

(藪本律子)



ケアポート広島
広島市南区比治山本町

弊社は1952年事業開始の(財)電気通信共済会を前身に、2001年に営業関係を中心とした株式会社となり、NTT西日本グループの一員として社会・環境の変化に対応し、お客様とともに成長を続けてまいりました。

「テルウェル西日本」は、お客様の日常業務をサポートする企業として、「お客様第一」「誠心誠意」「変革と前進」を行動規範として、清掃・警備・ビルの維持管理などのビルマネジメントサービスやオフィス移転、リニューアルからOA機器、事務用品まで一元的に取扱いができるオフィスソリューションサービスの他、広島・岡山に「ケアポート」の名称で介護施設の運営を行うなど、多種多様な事業を展開しております。

中国支店は、広島市内の基町クレドパセーラ内に事務所を構え、地域のお客様に信頼していただける企業をめざし、日々尽力しております。

今後とも、よろしくお願ひします。

中国支店長 柳川瀬隆良

〒730-8585 広島県広島市中区基町 6-78 基町クレドパセーラ
TEL082-227-5200

みんなが、もっと知りたい

～WHAT'S 5G 特集!!～



一心グループの通信系業務に携わっている方もそうでない方も、耳にしたことがある「5G」という文字。

今号では「5G」って何?そして私たちにとってのメリットは何?を説明したいと思います。

そもそも「5G」のGとは、「Generation(世代)」の略となります。「5G」とは第5世代の移动通信システムのことを言います。概ね、10年ごとに新しい世代に入れ替わっているの、ここで通信規格の進化の歴史を以下にまとめてみました。

年代	世代	用途	通信速度
1980年代	1G	アナログ方式 ※ガラケーでの音声通話	Max 9.6KB/s
1990年代	2G	アナログ方式からデジタル方式へ ※ガラケーでのSMS ※ドコモのmoval(ムーバ)が有名	Max 28.8KB/s (1Gの3倍)
2000年代	3G	メール・インターネットが可能 ※i-mode、スマホでウェブ閲覧 ※ドコモのFOMAが該当	Max 14MB/s (2Gの約486倍)
2010年代	3.9G (LTE)	4Gの前段階で3.9G・LTE ※SB・auの「4G LTE」は正確にはLTE	Max 1GB/s (3Gの約71倍)
	4G	LTEの次の通信規格で更に高速通信が可能 ※映像や音楽ストリーミングがサクサク ①ドコモのLTE-Advanced ②UQ WIMAXのWiMAX2+の2つが該当	
2020年代	5G	IoTで1000倍以上の通信量 ※VR、AR、自動運転など	Max 10GB/s (4Gの約10倍)

注:ちなみにLTEとは、「Long Term Evolution」の略で、3.9Gとも呼ばれ、3Gと4Gの橋渡し役を担う通信方式です。
すなわち、LTEは厳密には4Gではないのですが、国際機関の意向により、4Gと呼んでもいいですよ、ということになっているようです。

誰もが視聴したことのある『Youtube』サービスも3Gから進化しなければ流行することもなかったし、そもそも登場もしなかったかも(?) 今後5Gが普及すれば、また新たな当たり前のサービスが登場することになるでしょう。

この「5G」は2020年の東京オリンピックに向けて、IoTを普及させるために必要な通信規格になります。オリンピックも観戦できて、ネットも5Gになって、非常に楽しみで待ち遠しいですね。

一心グループもみんなが一丸となって、新たなサービスやビジネスにチャレンジし、この大きな変化の波を乗り越えて、みんなが商用化の成功を掴み取りましょう!!



画像引用元: <http://www.gizmodo.jp/2019/04/5g-in-japan.html>

では、ここで、「5G」の特長を説明します。

大きな特長は『大容量』、『低遅延』、『多重接続』の3点

○ 超大容量・超高速 (4Gの10倍)

5Gは1秒に10GBのデータ伝送能力があります。2時間の映画を3秒でダウンロードできることとなります。理論値では4Gの10倍ですが、体感値では100倍高速だと言われています。一般的な光ファイバーを使ったインターネットサービスよりも速いので、まだ先の話とはなりますが、LANケーブルやWi-Fiが無くなる日も来るかもしれません。

大容量で高精細な画像や動画の利用が可能

分野	既存技術	5Gの世界
セキュリティ	人の存在	人物の認識・特定 行動の認識・特定
自動運転	前方自動車の存在	環境・標識の認識 車種・ナンバーの認識
コンテンツ	HD画像・動画配信	4K/8Kの画像・動画配信
医療	患者の大まかな病状 特定疾患の予後確認	高度な診断 在宅医療

※自動運転

超大容量・超高速・低遅延の実現により、通信遅延を短縮化し、リアルタイムで車を制御出来ることにより、隊列走行、完全自動運転の実現が期待されています。

○ 超低遅延 (4Gの10倍の精度)

5Gはデータ転送の遅延が1ミリ秒程度と言われています。ほぼ、リアルタイムでデータのやり取りが出来ることとなります。このメリットによって、自動運転や遠隔手術、建設機械の遠隔操作などが可能となると言われています。

低遅延でリアルタイムな通信が可能、素早いフィードバックでVR/ARの活用が可能

分野	既存技術	5Gの世界
自動運転	自律的判断・制御 (自動車内で判断・制御)	周辺自動車・環境も含めた 判断・制御(交通状況・他自動車情報も加味した制御)
自動制御	自律制御	協調動作 環境連動動作
VR/AR	端末固有のコンテンツ 人体へのフィードバック 遅延による没入感毀損	ネットワークを介した仮想空間の広がり リアルタイムフィードバックの実現

※自動運転

超高速・低遅延の実現により、通信遅延を短縮化し、リアルタイムで車を制御出来ることにより、隊列走行、完全自動運転の実現が期待されています。

※VR・AR・MR

VR(仮想現実)、AR(拡張現実)、MR(現実と仮想現実の融合)は、5Gの高速、大容量、低遅延を生かすことでさまざまな表現が可能で、VRでは大容量の架空の空間データが伝達可能となり、ARでは大容量のデータや映像がリアルタイムに伝達可能となるため、科学研究、医療、商品開発などの分野で活躍が期待されています。

○ 多重同時接続（4Gの20～40倍）

5Gは1kmあたり、100万台が同時に接続出来ると言われます。人が多く集まるイベント会場や屋休み、正月など、多数の接続が見込まれる場合でも通信状況がよくなるそうです。そして、これからのIoT時代、スマホだけではなく、身の回りのあらゆる機器がインターネット接続される動きが加速すると思われます。

多重接続で多くの端末を同時に接続、機器監視などのIoT分野での活用が可能

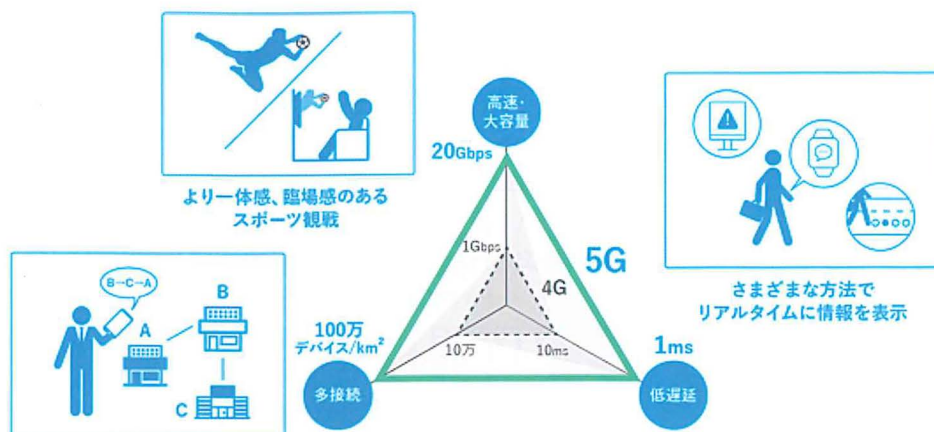
分野	既存技術	5Gの世界
状態解析	少ないセンサー数 複数のセンサーを接続するハブ機器の設置が必要(サブシステム)	センサーを必要な箇所に適宜配置 多くのセンサーによる精度向上
スマートシティ		

※ドローン活用

多重接続と低遅延によって、コントロール可能台数や範囲が広がり、宅配などの物流や橋梁、道路などの保守点検への活用が期待されています。

※商品管理(IoT)

多重接続によって、商品棚に並ぶ在庫状況をリアルタイムに把握し、自動発送を行うなど、世の中の「モノ」がネットワークに繋がることで効率化、無人化の実現が期待されています。



さまざまなモノが蓄積した情報から最適な行動パターンをナビゲート

画像引用元：http://iot.kddi.com/5g/

※ソフトバンクが5Gに向けた取り組みを公式ページで発表していますので、参考にしてください。

参考⇒<https://www.softbank.jp/biz/5g/>

以上は「5G」の現在利用されているサービスを前提に考えたものです。

しかし、「5G」の真のメリットは、これまでにない新たなサービスビジネスを展開できることにあります。

最後に注目を集める新たな分野を紹介しましょう。

スポーツ観戦×5G

野球観戦においてバッターが打つ瞬間の映像を後方から見たいのになかなか映してくれないことも。

「5G」では、複数の方向からカメラで撮影した映像をリアルタイムで処理することで、さまざまな視点からVR観戦を楽しむことができるようになるそうです。

建設現場×5G

重機の遠隔操作で遠隔地においてハイクオリティな映像をモニターに映し、それを見ながらリアルタイムにストレス無く操作が可能となります。これにより、工事現場の進捗状況や作業内容に応じて、自在に重機を遠隔操作できるように

なれば、安全な復旧作業や少ない人数で効率的に工事をこなすことも期待されます。

ここに挙げたものはほんの一例です。他にも、スマート工場、教育、農業や漁業など全産業に影響を及ぼすことが想像されます。5GはAIや各種技術と合わせて、産業革命レベルの変化が起こるとも言われており、IoT時代の重要な基盤となるシステムです。その実現により、新たなビジネスの進展に繋がることが期待されており、総務省の試算によると、日本国内の「5G」による経済効果は約47兆円と算出しています。

ちなみに、総務省が行った「5G利活用アイデアコンテスト」では、大企業だけでなく中小企業や個人も受賞に至っているとのことです。

つまり、**誰**にでも**チャンス**があります
我々、

「ICT事業」「製造事業」「サービス・海外事業」すべてのグループ社員が「5G」に携われる楽しみや喜びを感じつつ、従来の考え方にとらわれず、新たな発想で『ローカルからグローバル』企業へと発展させるためにも、
今すぐにでも、さあ！
みんなで動き出そう!!

喜び事のお知らせ

令和元年6月～令和元年10月

表彰

眞田惣行会長 交通安全功労者として 広島県知事表彰 受賞

令和元年9月12日(木)広島県交通安全県民大会に於いて
交通安全意識の高揚と交通事故防止に積極的に活動した功績を認
められ広島県知事表彰を受賞されました。



【過去の受賞歴】(交通安全関連のみ)

- 平成25年4月11日 広島県警察本部長・広島県交通安全協会会長連名表彰(優良運転者25年)
- 平成28年9月8日 広島県交通安全協会会長表彰(交通安全功労者)
- 平成29年9月7日 全日本交通安全協会会長《銅賞》表彰(交通安全功労者)
- 平成30年9月6日 中国四国管区警察局長・中国5県交通安全協会会長連名表彰(交通安全功労者)

株式会社協和エクシオ中国支店様より 安全標語 優秀作品賞受賞



会社名 (株)メディアテックー心 ネットワークシステム本部 ネットワークシステム部
氏名 高橋和洋(たかはし かずひろ)

作業安全スローガン

「危険ヶ所 見たつもり 言ったつもりが命取り

絶対やろう2Way確認」

「2019年度株式会社協和エクシオ中国支店安全標語募集」の安全スローガンとして応募しアクセス部門の優秀作品として選出されました。

現場作業において「2Way確認」を実施し、「聞き間違い」、「言ったつもり」を無くすように取組んでいきたいと思ひます。

西日本旅客鉄道株式会社様より 災害復旧の感謝状を授与

会社名 株式会社一心フィールドイング

令和元年9月集中豪雨による新見地区の災害復旧作業で西日本旅客鉄道株式会社(JR)の岡山支社長有田様、電気課長高須様が来社され、表彰を受けました。ありがとうございます!これからも弊社一同より一層気を引き締め、誠心誠意努力していく所存です!



あおり運転と法律

知っておきたい
家庭の法律相談

Vol.17



一心グループ顧問弁護士
中本 和洋

2017年、東名高速道路で被害車両に乗っていた夫婦が亡くなった事故をきっかけに注目されるようになった、“あおり運転”。誰もが被害者になりうる、極めて危険な事故類型です。今回は、弁護士の視点から、“あおり運転”が法律でどのように規制されているか、“あおり運転”の証拠を残し被害救済を受けるためにどのような対策があるか、ご紹介いたします。

1 “あおり運転”に対する規制

「あおり運転」という言葉は、一般的に用いられている用語で、法律上の用語ではありません。

一般的に、車間距離を詰めたり、幅寄せを行ったり、クラクションを鳴らしたりして、周囲の車両の通行を阻害するような迷惑運転行為をいうケースが多いですが、このような運転態様に着目して法律を適用するだけでは、比較的軽い刑罰しか課されません。具体的には、車間距離を詰める行為は車間距離保持義務違反(道路交通法26条)、幅寄せは安全運転義務違反(同法70条)、危険を防止するためやむを得ない場合にクラクションを鳴らすことは警音器使用禁止違反(同法54条2項)ですが、それらの刑罰は最も重いもので3ヶ月以下の懲役又は5万円以下の罰金程度です(同法119条1項)。

そこで、被害者の生命・身体を危険にさらした側面に着目して、刑法を適用する取締手法が注目されています。2018年1月、警察庁は都道府県警に対し、刑法を積極的に適用するよう通達を出し、同月から2019年6月までに47件の摘発事例が報告されています。暴行罪(2年以下の懲役もしくは30万円以下の罰金)が最も多く、殺人罪、傷害罪、威力業務妨害罪で摘発された例もあります。¹

このように、刑法を適用して厳格に取り締まる動きもあるものの、生命・身体に具体的な危険を生じさせたことを立証しなければならず、そもそも重大な危険を生じさせる可能性が典型的に高い“あおり運転”そのものに重い刑罰を科す法律を定めることにより、“あおり運転”の取締りを強化し、抑止すべきだという意見が高まり、法改正の動きも活発になっています。²

2 “あおり運転”の被害に遭ってしまった場合の対応策

まず、“あおり運転”の被害にあった場合、すみやかに安全な場所へ移動し、停車しましょう。“あおり運転”をしてきた人物が接近してきても、暴行を加えられるおそれがあるため、窓を開けてはいけません。そして、すみやかに警察へ通報しましょう。

また、ドライブレコーダーを搭載している場合、録画データを保存し、警察へ証拠として提出しましょう。最近では、車両の全方面を撮影できるドライブレコーダーが発売されており、あおり運転をされた状況が死角なく撮影されるので、証拠として有効に使用できます。自治体によってはドライブレコーダー購入の補助金を支給しているところもありますので、お住まいの自治体の情報を調べてみましょう。

ドライブレコーダーを搭載していない場合、スマートフォンで録音・録画する方法もあります。ただ、加害者を余計に刺激してしまうおそれもあります。

なお、ドライブレコーダーやスマートフォンで記録した画像・動画は、SNSなどで配信することは控えましょう。加害者にしかるべき責任をとってもらうためには、警察や裁判所へ証拠として提出するだけで十分です。

さらに、刑事裁判に被害者として参加したり、あおり運転を受けたことによる民事の損害賠償をしたりするために、弁護士に相談することをおすすめします。最近では、ほとんどの自動車保険に弁護士費用特約というものがあり、あおり運転被害についても弁護士への相談・依頼費用が保険でカバーされます。また、弁護士の紹介を受けることもできます。一人で不安や疑問を抱えず、権利救済のプロである弁護士に相談しましょう。

¹警察庁・いわゆる「あおり運転」等の悪質・危険な運転に対する厳正な対処について
(<https://www.npa.go.jp/laws/notification/koutuu/shidou/aoriunntenttuutatsu.pdf>)

²日本経済新聞・令和元年9月3日朝刊・あおり運転、狭まる包囲網 法改正も視野

知って得する税の話



税理士法人 未来経営 福山事務所 所長
一心グループ顧問税理士
高知宏興
(こうち ひろおき)

岡山市出身、大学卒業後 2006 年に税理士試験合格。 Vol.1
国内有数の会計事務所 KPMG 税理士法人等で上場会社や大手メーカーに対する税務コンサルティング業務に携わる。2014 年より税理士法人未来経営福山事務所に所属。
広島県、岡山県の中小企業を中心に、決算や確定申告業務のほか、相続税や事業承継サポート、財務改善サポートに注力。

〒720-0044 広島県福山市笠岡町 2-6
税理士法人 未来経営 福山事務所
TEL(084) 932-2233 (代) Fax(084)932-2236

確定申告について

新年あけましておめでとうございます。

皆さまにおかれましてはつつがなく新しい年をお迎えのこととお慶び申し上げます。

昨年は「ONE TEAM」が流行語大賞に輝きましたが、本年は東京五輪において、日本中がラグビー日本代表のように一つになり大いに盛り上がることを願っております。

さて、今回は「知って得する税の話」として時節柄確定申告について取り上げたいと思います。

通常、サラリーマンの方は確定申告の必要がない場合が殆どですが、確定申告を行う事によって税制面の優遇を受けられるケースがありますので、いくつかご紹介致します。

●医療費控除

「医療費の自己負担が年間10万円を超えたら確定申告をすれば良いよ」という話を聞かれた方がいらっしゃると思いますが、10万円はちょっとハードルが高いですね。でも、適用範囲を見直す事により対象になる場合があります。それは、「生計を一にする家族の医療費を集計する」ということです。この「生計を一」とは「扶養関係」ではなく、「一緒のお財布で生活する」ことを意味しています。例えば、同居されている親御さんの医療費をお支払いされている場合には、合算することにより医療費控除の適用を受けられることがありますので、一度確認してみてください。

●寄付金控除

近年ふるさと納税をされる方が増えてきたので制度をご存知の方も多いと思いますが、確定申告をするケースとは、ふるさと納税をされる方(ワンストップ特例制度を除く)や社会福祉法人、赤十字社等に寄付をされる場合、税金の還付を受けることが可能となります。

●上場株式の譲渡損失の繰越

株式投資をされている方で、上場株式を譲渡して儲けが出た場合には、儲けに対して約20%の税金が課税されますが、逆に譲渡による損失を出した場合には、確定申告を行うことにより、損失を翌年以降3年間に渡って繰越することができます。繰越した損失については、翌年以降儲けが発生した場合に相殺をしてくれますので、その分税金がお得になる訳です。

また、これらの還付手続きは過去5年間に遡って行う事も可能ですので、「ひょっとして!?!」と思ったら、過去のものについても確認をしてみてください。

羽田俊介後援会 入会のお願い

一心グループ(株)に所属している「羽田俊介」(担当課長)が今年4月の福山市議会議員選挙に立候補する予定です。

- ・1974年、福山市鞆町に生まれる。(45歳)
奥様と2歳になる息子さんの3人家族。
- ・1990年向丘中学校卒業、1993年福山葦陽高等学校卒業。
- ・成安造形大学4年中退後、東京都内の写真スタジオに就職。
- ・勤務したのち、プロカメラマンに師事し修業期間を経て独立。撮影で訪れたモロッコに移住する。
- ・2015年帰国し、『福山市地域おこし協力隊』として活動。
- ・2017年一心グループ株式会社に入社。
- ・2019年9月福山市赤坂町へ引越す。

一心グループは「地域貢献への取組」を大切にしており、特に本社のある福山市、中でも赤坂町の発展へ寄与すべく努めて参りました。また、長年赤坂町より市議員を選出することが町内の悲願であったこともあり、このたび羽田俊介は住居を赤坂町に移し、出馬する予定となりました。

福山市では、現在ICT・IoTを活用したスマートシティに向けた取り組みを行っているところですが、それらの推進への役割を果たしてくれるでしょう。

まずは、『羽田俊介後援会』への入会をよろしくお願ひいたします。

〔羽田俊介後援会長 石井 龍三 (株)一心フィールディング 社長〕
お問合せ先：後援会事務局 TEL: 084-952-3004

担当：陶山、絹川、早間、吉村

◆本人コメント

私のモットーは、『つなぐ。』という言葉にあります。

一番近い立場でみなさまの声を広くお聞きし、行政へのパイプ役として、思いを未来へ繋ぐ使命を必ずや果たして参りますので、ご支援のほど、どうぞ宜しくお願ひ申し上げます。



お知らせ

34

私どもダイコー通産は CATV・情報通信 双方に精通した総合商社として CATVをはじめ LAN/WAN・防災無線関連まで 皆様のニーズに対応してまいります。

主要取扱製品ラインアップ

CATV	架線・装柱材料	医療・福祉情報端末
LAN・WAN	光システム・測定器	環境問題対応商品

CATV 及び 情報通信 機器/ケーブル/材料の総合商社

DAIKO ダイコー通産株式会社
http://www.daiko-tsusan.co.jp/ 証券コード：7673

営業所：松山本社・札幌・仙台・東京・名古屋・金沢・大阪・岡山・広島・高松・福岡・沖縄

スチールの設計製作のことならご相談ください！



株式会社 岩松機工

〒720-0551

広島県尾道市浦崎町2097-1

TEL・FAX: 0848-73-2878



CHALLENGE & CREATION

APOLLEX

株式会社アポレックス

〒721-0954 福山市卸町5-16

TEL.084-920-3530(代表) FAX.084-920-3540

努力の成果が
信頼(リライアンス)の証



Reliance Security Corporation

リライアンス・セキュリティー株式会社

本社 〒730-0845 広島市中区舟入川口町14番22号

TEL 082(297)9588 FAX 082(297)9599

HP <http://www.reliance-s.com>



お知らせ

(株)メディアテック一
大阪営業所 住所変更

〒537-0014

2019年12月16日(月)より 大阪府大阪市東成区大今里西1丁目29-14 TEL:(06)6975-2121
右記のとおり変更となります 富士火災今里ビル201号室 FAX:(06)6975-2123



～ ゴルフ優待券 ～

ゴルフ優待券あります！

皆さん、この機会に是非ご利用下さい。

なお、枚数および利用期間に限りがありますのでお求めはお早めに！

<チケット利用ゴルフ場>

- ・松永カントリークラブ
- ・鬼ノ城ゴルフ倶楽部
- ・新市クラシックゴルフクラブ
- ・笠岡カントリークラブ
- ・福山カントリークラブ
- ・瀬戸内海ゴルフ倶楽部

▶お求めの方はこちらへ
一心グループ(株) 総務部
TEL 084-952-4000



コンサートイベント 紹介コーナー

谷口工業(株) 谷口社長の奥様であります【希元奈央】さんの「コンサートイベント」が開催されます。是非お買い求めください。

※【希元奈央】さんのプロフィールは、一心グループ誌 NO.17 P33 家族紹介コーナーに掲載しています

『Nao Kimoto continue to Progress in 2020』

日 時：2020年1月31日(金)18時開場 19時開演
場 所：広島県民文化センターふくやま
入場料：全自由席¥3,500(税込) 当日¥4,000(税込) CD付き
※未就学児童入場不可
チケット販売先は「チケットぴあ 0570-02-9999(Pコード：167-308)」
ならびに「一心グループ(株) 総務部 084-952-4000」になります。

お知らせ



〒720-0811 広島県福山市紅葉町2-27 日本生命福山ビル7F
TEL 084-973-2350 FAX 084-973-2351



代表取締役 山本 暁生

〒720-0001
広島県福山市御幸町上岩成306-2
TEL (084)944-3025 FAX (084)944-3026
E-mail a-yamamoto@yamamoto-kogyo.com
http://yamamoto-kogyo.com



「マイカーが欲しい！」と思ったら 今すぐWEBでカンタン見積り!!

リースDeマイカー オンライン

<https://mycar.ncsol.co.jp/>

お客様のログインID **ncs1190**
ログインにはIDが必要です。(半角)

リースDeマイカー

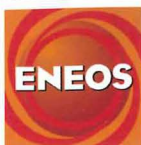
検索



0120-31-1190

※ 携帯・PHSからもご利用できます。
※ 電話受付時間:9:00~17:30 (土・日・祝日・年末年始は除く)

スマホはこちらから!



JXエネルギー株式会社特約店
ダイヤ石油株式会社

(本社)
〒721-0953 広島県福山市一文字町6番1号
TEL (084) 957-1234 (代表)
FAX (084) 957-0789
<http://daiyasekiyu.co.jp>



- 店舗一覧 -

DDセルフ福山東SS	福山市東深津町4丁目15番15号	TEL (084) 923-0229
DD鋼管通りSS	福山市引野町5丁目46番18号	TEL (084) 941-1753
DDセルフみどりまちSS	福山市緑町1番41号	TEL (084) 931-0166
DD三原SS	三原市糸崎2丁目11-8	TEL (0848) 62-4157
DDセルフ広島西SS	広島市中区榎町3番28号	TEL (082) 231-4494
DD三條SS	広島市西区大宮1丁目26番2号	TEL (082) 237-0851
DDせせらSS	広島市安佐南区川内5丁目33-20	TEL (082) 870-3355
DD呉駅前SS	呉市中通1丁目2番6号	TEL (0823) 21-6175

■グループ会社 人事異動 《役員人事》

●(株)メディアテックー心

氏名	新役職	旧役職	任命日
中新 孝博	常務取締役 営業本部長	常務取締役	令和元年 10月 1日
	専務取締役 営業本部長	常務取締役 営業本部長	令和 2年 1月 1日
日野 誠	取締役 モバイルネットワーク本部長 兼 関東技術部長 兼 東京支社長	取締役 東京支社長	令和元年 10月 1日
陶山 哲宏	取締役 管理本部長 兼 経営管理室長 兼 総務部長	取締役 経営管理室長 兼 総務部長	令和元年 10月 1日
今川 貴之	執行役員 モバイルネットワーク本部 副本部長 兼 中国技術部長 兼 中国エンジニアリング部長 兼 広島支社長	執行役員 営業グループ長 兼 営業部長	令和元年 10月 1日
岡安 高志	執行役員 ネットワークシステム本部長 兼 ネットワークシステム部長	執行役員 ネットワークグループ長 兼 通信システム部長 兼 アクセス部長	令和元年 10月 1日
高松 俊一郎	常勤顧問	専務取締役 首都圏営業部長	令和元年 10月 1日
光成 稔明	常勤顧問	取締役 広島支社長	令和元年 10月 1日
眞田 惣太	取締役 管理本部 副本部長 兼 経営管理室 副室長	管理本部 副本部長 兼 経営管理室 副室長	令和 2年 1月 1日
●(株)一心物産			
小西 克典	代表取締役社長	専務取締役	令和 2年 1月 1日
高松 俊一郎		代表取締役社長	令和 2年 1月 1日

編 集 後 記

新年明けましておめでとうございます。令和最初の新年を迎えて、気の引き締まる思いです。今年も皆様にとって良き一年となりますようお祈り申し上げます。

グループ誌31号も、皆様のご協力をいただき無事発行することが出来ました。編集にあたっては、昨年9月の会議でそれぞれ意見やアイデアを出し合い、楽しんでいただけるグループ誌になるよう、編集委員一同協力して取り組んで参りました。

これからも様々な情報共有の場、そして心温まるような誌面に近付けるよう頑張りますので、宜しくお願い致します。



出光興産株式会社販売店
アストモスエネルギー株式会社特約店

松永瓦斯株式会社

本社 福山市津之郷町225-1 〒720-0841

TEL (084) 951-1818 (代) FAX (084) 951-3751

営業所
ネットワーク

L P ガス 販売所	福山市神村町5202-1	TEL (084) 933-5121 FAX (084) 933-5083
ハビネス 松永 給油所	福山市今津町4丁目6番16号	TEL (084) 934-5121
セルフ松永南街道給油所	福山市松永町6丁目8番25号	TEL (084) 933-4252
セルフ松永東街道給油所	福山市神村町5999-1	TEL (084) 933-5123
ハビネス 福山 給油所	福山市津之郷町225-1	TEL (084) 951-5577
ハビネスニュー福山給油所	福山市曙町6丁目5番7号	TEL (084) 957-5121
ハビネス 春日 給油所	福山市春日町2丁目2番53号	TEL (084) 945-8845
セルフ南手城街道給油所	福山市南手城4丁目10番10号	TEL (084) 921-1747
セルフ道上街道給油所	福山市神辺町十九軒屋26-1	TEL (084) 962-3220
福山アポロ石油(株) セルフ駒の浦街道給油所	福山市水呑町74-2-2	TEL (084) 968-0050

経営理念

期待を超え頼もしい一心グループを創る

一心グループ五訓

（私）は安全を仕事とします
 （私）は最高の技術で仕事をします
 （私）は公共の利益を念頭に仕事をします
 （私）はお客様に忠実な仕事をします
 （私）はチームワークの中を仕事をします



一心グループバリュー

（何事も謙虚に学ぼう）（学習）
 （何事も率先して行動しよう）（挑戦）
 （何事も素早く行動しよう）（スピード）
 （何事も報連相確を履行しよう）（コミュニケーション）
 （何事も目標に対して邁進しよう）（引当算）

一心グループ 株式会社

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL (084) 952-4000 FAX (084) 952-3001

●ICT事業●

株式会社 メディアテック一心

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL (084) 952-3000 FAX (084) 952-3001

有限会社 大進電設

〒711-0907 岡山県倉敷市児島上の町1-16-8 TEL (086) 473-2331 FAX (086) 473-2330

大陽通信工業 株式会社

〒754-1277 山口県山口市阿知須2067-2 TEL (0836) 66-1144 FAX (0836) 65-2400

株式会社 一心フィールディング

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL (084) 952-3030 FAX (084) 952-3055

●製造事業●

一心エンジニアリング 株式会社

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL (084) 952-3010 FAX (084) 952-3011

谷口工業 株式会社

〒720-1131 広島県福山市駅家町万能倉306-2 TEL (084) 976-3810 FAX (084) 976-5724

●サービス・海外事業●

株式会社 一真

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL (084) 952-3090 FAX (084) 952-3099

株式会社 因島観光開発

〒722-2323 広島県尾道市因島土生町平木288 TEL (0845) 22-4661 FAX (0845) 22-9377

株式会社 一心物産

〒135-0064 東京都江東区青海2-4-32 タイム24ビル7階 北-3 TEL (03) 6457-1029 FAX (03) 6457-2724

株式会社 一心ファインダイニング

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL (084) 999-8040 FAX (084) 952-3099

株式会社 一心トレーディング

〒104-0045 東京都中央区築地6丁目5番3号 クレスト・ヨシエイ4階 TEL (03) 6228-4073 FAX (03) 6228-4038

株式会社 YDC (服部大池ゴルフクラブ)

〒720-1134 広島県福山市駅家町大字中島999 TEL・FAX (084) 983-0855

ご家族の方々や多くの皆様にお読みいただくようご供覧下さい。